

PREGUNTAS FRECUENTES

xNova es un software de inteligencia de mercado para empresas exportadoras. Con él, puedes encontrar nuevos clientes en mercados internacionales, conocer lo que hace tu competencia y descubrir todo lo que sucede en el mercado en tiempo real.



¿Es necesario algún tipo de instalación?



¿Cuáles son las funcionalidades de las que dispone la plataforma?



¿Cómo consigo el contacto del gerente de compras de una empresa importadora?



¿Cuáles son los planes de acceso a la plataforma?



¿De qué países hay información disponible?



¿De dónde procede la información de la plataforma?



¿Cada cuánto se actualizan los datos?



¿Cuáles son los pasos para acceder?



¿En qué se diferencia la plataforma de xNova con las listas de importadores que se pueden comprar online o a través de las Cámaras de comercio?



¿Por qué escoger xNova como herramienta de inteligencia de mercado?

1. ¿Es necesario algún tipo de instalación?

No. El software de xNova **no requiere de ningún tipo de instalación**. Es posible acceder a la plataforma desde cualquier localización a través de un dispositivo con acceso a una red de internet.

2. ¿Cuáles son las funcionalidades de las que dispone la plataforma?

La plataforma dispone de 4 apartados distintos en los que obtendrás una visión completa sobre ese mercado, todas las empresas participantes y tu producto.

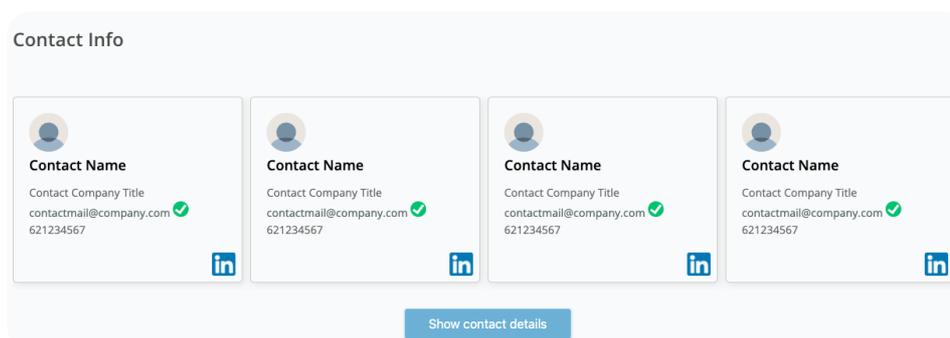
En el **buscador de importadores**, podrás encontrar a todos los compradores de tu producto en el mercado y descubrir los que mejor se ajustan a tu línea de producto. Además, podrás comprobar su fiabilidad fácilmente. Dentro de este apartado también se encuentra el perfil completo de cada comprador con todos los detalles de qué productos está comprando, quiénes son sus proveedores, el volumen que compra y los detalles de todas sus transacciones. Además, podrás acceder a la **información de contacto de los responsables de compras** de cada empresa.

En el **buscador de exportadores** podrás encontrar a cualquier empresa competidora de cualquier parte del mundo y acceder a su perfil completo en el que verás a qué importadores vende, qué productos exporta, qué cantidades y la evolución de sus ventas en tiempo real.

Además, en los apartados de **evolución de las importaciones** y **países de origen** encontrarás los **datos agregados sobre tu producto en el mercado**, la evolución de la demanda en cada región, precios y los avances de los países competidores

3. ¿Cómo consigo el contacto del gerente de compras de una empresa importadora?

Nativamente desde la plataforma podrás acceder al contacto de los responsables de compras de cualquier importador. Tan solo tendrás que acceder al perfil del importador que desees, deslizar hasta abajo del todo y pulsar “show contact details”.



4. ¿Cuáles son los planes de acceso a la plataforma?

Disponemos de 3 planes, 6, 12 y 24 meses. Todos **incluyen acceso a la información de todas las transacciones sin ningún límite de búsquedas** por empresa ni por producto. Los planes incluyen acceso para hasta tres usuarios de la misma empresa sin coste adicional.

5. ¿De qué países hay información disponible?

En la plataforma puedes encontrar información sobre gran parte del mercado americano ya que disponemos de la información de Aduanas de: Estados Unidos, Puerto Rico, México, Colombia, Perú y Ecuador.

6. ¿De dónde procede la información de la plataforma?

Los datos de la plataforma proceden de la **información oficial de Aduanas de todas las transacciones de mercancías que entran al país.**

La información de cada transacción se registra en los conocimientos de embarque (Bills of Lading) que recoge aduanas. Este documento, obligatorio para todos los envíos marítimos, contiene toda la información de la transacción, como los datos del importador, exportador, detalles del producto, cantidad y fecha de llegada, entre otros muchos detalles.

7. ¿Cada cuánto se actualiza la información?

La información de las transacciones de mercancía se actualiza **periódicamente.** Disponemos de datos **desde el 2020** para Estados Unidos y 2022 para LATAM.

8. ¿Cuáles son los pasos para acceder?

Una vez realizado el pago del plan escogido, debes enviarnos un **email indicando lo siguiente:**

1. El **plan escogido**
2. El **correo electrónico con el que quieres acceder a la plataforma**

6. ¿En qué se diferencia la plataforma de xNova con las listas de importadores que se pueden comprar online o a través de las Cámaras de comercio?

Las listas de importadores que pueden adquirirse **contienen información limitada y desactualizada** de algunos compradores generales del mercado. En la plataforma de xNova podrás encontrar a **todos los compradores reales de tu producto** en el mercado con, no solo la información del importador, sino además la **información real de todas sus operaciones** (proveedores, productos, volúmenes ...) **en tiempo real**.

También podrás buscar a tus competidores en la plataforma y descubrir a qué importadores venden y todas sus operaciones. Sus clientes también pueden ser los tuyos.

7. ¿Por qué escoger xNova como herramienta de inteligencia de mercado?

La tecnología de xNova hace posible **conocer las relaciones comerciales internacionales entre todas las empresas del mercado**. La herramienta está enfocada en las necesidades de las empresas exportadoras lo que la hace realmente útil y fácil de utilizar para los responsables de exportación y venta internacional.



Amado Villar

Sales Manager de xNova



avillar@xnovainternational.com



638470241