Fine Furniture

Premium-Hub in OWL

Eine neue Bettenmarke, ein neues Ausstellungszentrum. In OWL entsteht ein neuer Premium-Anbieter.

Auf Instagram oder LinkedIn konnte man in den letzten Wochen immer mal schon etwas spicken. Mal sah man ein hochwertiges Bett, mal Renovierungsarbeiten in einem herrschaftlichen Wohngebäude. Ein neuer Markenname tauchte auf: Fine Furniture. So richtig kam die Katze aber nicht aus dem Sack. Hartnäckige Schnüffler kamen schnell drauf, dass hinter der neuen Möbelmarke das im ersten Quartal gegründete Unternehmen TF Fine Furniture GmbH von Toma Flach steckt. Flach war zuvor geschäftsführender Gesellschafter beim Bettenproduzenten Riposana in Bad Salzuflen und hat seine Berufslaufbahn seinerzeit bei WK Wohnen begonnen. Dort hatten sich seine Wege mit denen von Bernd Schellenberg gekreuzt. Der frühere Schramm-Geschäftsführer begleitet das Start-up Fine Furniture strategisch.

"Wir wollen die momentane Umbruchphase nutzen, um in den Markt reinzugehen und es anders zu machen", sagt Schellenberg auf INSIDE-Nachfrage. Und: "Wir wollen beweglich sein und schnell auf den Markt reagieren. Die Herstellerstruktur macht uns beweglich." Die Nische im Handel sieht das junge Unternehmen bei kleineren Händlern, die vielleicht 30 hochwertige Betten im Jahr verkaufen. "Solche, die allürenfrei und von Werten geprägt sind", so Schellenberg. Auch im Hospitality-Contract-Segment werden Absatzchancen gesehen: "Familiengeführte Vier-Sterne-Plus-Hotels, sowas." Und nicht zuletzt wird man sich möglicherweise auch im Private-Label-Bereich tummeln, ist hier schon mit Einkaufsgruppierungen aus der Schweiz im Gespräch, wo Fine Furniture sich auch in einer permanenten Ausstellung bei Willisau zeigt.

Seinen Sitz hat Fine Furniture im Schloss Bosfeld in Rheda-Wiedenbrück bezogen, einem kleinen Wasserschloss quasi im Vorgarten von Cor und Interlübke. Dort stehen 650 qm Fläche auch als Ausstellung zur Verfügung, die gerade zum "Designschloss" umgebaut werden. Ausstatten wird Fine Furniture die nicht allein, sondern holt prominente Partner aus dem Premiumsegment an Bord, unter anderem Kettnaker, Sitting Bull, Willisau, Zumsteg und das trendige Lichtlabel Eloa, die nicht nur nebeneinander ihre Produkte zeigen wollen, sondern den Netzwerkgedanken pflegen.

Die große Premiere des neuen Ausstellungszentrums soll zu den Herbstmessen stattfinden; das Soft Opening wird Fine Furniture noch in den Sommerferien voraussichtlich allein bestreiten. ■

KHG

Mit Alno ins TV

Die KHG-Gruppe tritt mit dem Alno-Direktvertrieb in die Fußstapfen von Küchenquelle.

Alno live aus der Ausstellung in Rödinghausen – irgendwie immer noch etwas gewöhnungsbedürftig, die Kombination. Klar, nachdem der Name Alno etwa 60 Jahre lang mit dem Standort Pfullendorf verbunden war, fällt alten Küchen-Hasen das Umdenken schwer. Endverbrauchern dagegen dürfte es relativ egal sein, ob ihre Alno-Küche am Bodensee oder in Ostwestfalen gefertigt wurde. Und an die will der neue Markeninhaber KHG schließlich ran. Seit dem vergangenen Herbst stehen Alno-Küchen made by Häcker in den Höffnerund Kraft-Häusern sowie bei Mahler in Siebenlehn. Über die Alno Direktvertrieb GmbH & Co. KG, Schönefeld, hat Familie Krieger nun noch einen weiteren Vertriebsweg ge-

startet, der auf die frühere Küchenquelle-Klientel abzielt und natürlich auch parat stehen wird, wenn das Online-Geschäft mit Einbauküchen mal wesentliche Marktanteile übernehmen sollte.

Geschäftsführer Jochen Heemann – bekanntlich bei Kriegers seit etwa einem Jahrzehnt fürs Online-Geschäft zuständig – hat mehrere frühere Küchenquelle-Leute an Bord geholt. Und auch im TV knüpft man an die Küchenquelle-Tradition an. "Wir



von Alno kommen zu Ihnen nach Hause und planen mit Ihnen Ihre Traumküche", heißt es seit dem 21.5. mehrmals monatlich auf dem Shopping-Kanal HSE24 mit dem ebenfalls von Küchenquelle bekannten "Creator" Carsten Vogler, abwechselnd moderiert von Ex-Playmate Katie Steiner und Robert Schön. Die ersten Sendungen sind über den Äther.

Auf Zu-Hause-Planungen und Online-Terminvereinbarungen ("Click and Meet") ist der stationäre Handel großteils eigentlich erst während der Lockdowns gekommen. Zur XXXLutz-Heimberatung gab es neulich sogar einen Podcast. Die Küchenquelle-Insolvenz dürfte das Thema bei den großen Filialisten noch befeuert haben. ■

Die nächste Ausgabe erscheint am 23.06.2023. Anzeigenschluss ist am 19.06.2023.

INSIDE Wohnen Verlags GmbH
Destouchesstr. 6, 80803 München

Postanschrift: Postfach 44 03 28, 80752 München

Telefon: +49 (0) 89 383 56 70

Fax: +49 (0) 89 34 21 24

Geschäftsführer: Simon Feldmer
E-Mail: info@inside-wohnen.de
Internet: www.inside-wohnen.de
Herausgeber: Peter Wulff

Redaktionsleiter / verantwortlich für den Inhalt:

Simon Feldmer

Redaktion: Eva Ernst, Simon Feldmer, Thomas Kletschke, Nikolaj Wulff (Multimedia) Leiter Projekte: Bonny Waburek

Verantwortlich für Anzeigen: Ulrike Lechtenfeld

Vertrieb/Verwaltung: Jutta Schmidt Korrespondenten:

Wulf Rabe, Lahti, Petra Pötzl, Hamburg-Erscheinungsweise: 2x im Monat

Tagliche News unter www.inside-wohnen de Sondermeldungen per SMS für Abonnenten: INSIDE HOT SHOT



Bezugspreis: Quartalsabonnement 124,00 €, Jahresabonnement 420,00 € plus 7% MwSt. zzgl. Zustellgebühren. Druck: BluePrint AG. Lindberghstr. 17.

Druck: BluePrint AG, Lindberghstr. 17, 80939 München Nachdruck und Vervielfaltigung nur mit

ausdrücklicher Genehmigung des Verlages Anzeigen-Preisliste: gultig ist Nr. 50 vom 1.1.2023

USt-IdNr.: DE 811 459 738