Webinaire

Les outils de la Négociation Complexe

pour les médiateurs.trices

GPM
Groupement Pro Médiation

FORMATION CONTINUE

Date de la formation:	26 septembre 2024
Horaire:	19h00 - 21h00
Nombre d'apprenants:	min. 10 - max. 18
Format:	Webinaire



Rue des Vieux-Grenadiers 8
1205 Genève
022 552 44 04
info@mediations.ch - www.mediations.ch

Objectifs

Ce webinaire est conçu pour les professionnels de la médiation souhaitant approfondir leurs capacités à aborder les situations complexes.

Plus de trois parties, chaque partie ayant entre 2 et 5 intérêts, rapport de force déséquilibré, personnes « opposantes » : comment aborder et piloter de telles situations ?

La négociation complexe apporte de nombreux outils permettant d'éviter de se laisser « saisir » par ces situations, au point de ne pas pouvoir les canaliser. Comment construire un DSC (Dialogue Structuré Constructif) ? Comment préparer et piloter de telles médiations ?

Ce webinaire répondra de manière théorique à ces questions.

Contenu

Nous aborderons, entre autres, la question du framing, des priorisations des intérêts, des entretiens préalables sur la question des rapports de force, des techniques d'assertivités face à des personnes opposantes.

Destinataires

Médiateur.ice.s au bénéfice d'une formation initiale à la médiation de 120h minimum.

Nombre de participants

Minimum 10 ; maximum 18

Date et horaires

Jeudi 26 septembre 2024, de19h00 à 21h00

Modalités du webinaire

Visioconférence sur Zoom (un lien de connexion sera transmis aux personnes inscrites).

Attestation de participation

Une attestation conforme aux exigences FSM sera remise aux participants selon les heures de présences réalisées*.

*Conformément aux conditions énoncées au point *V. Formation continue /Assurance de qualité* des *Lignes directrices pour les formations/qualifications dans le domaine de la médiation*

Formateur



Samuel Perriard, médiateur FSM-ASMF et superviseur FSM reconnu, est spécialisé en médiation d'entreprise et familiale, directeur de Concertation (www.concertation.ch), de l'Institut Professionnel de Médiation (www.ipromed.ch), et du Réseau de Confiance en Entreprise (www.reseau-de-confiance.ch).

Master en Sciences Économiques et Sociales, demi-licence en psychologie et Sciences de l'Éducation (andragogie), coach certifié, praticien PNL, spécialiste en RPS et en négociation/médiation complexe.

Auteur de « La médiation en pratique, huit clés pour réussir », édition Jouvence 2010.

Coût de la formation

CHF 130 pour les non-membres du GPM
CHF 100 pour les membres du GPM

Inscriptions

L'inscription se fait au moyen du bulletin ci-joint et vaut engagement de votre part.

Le nombre de participants étant limité, les inscriptions seront retenues dans l'ordre d'arrivée.

Conditions de désistement

Tout désistement de candidat retenu doit être annoncé par écrit au GPM, ainsi que par e-mail à l'adresse *info@mediations.ch*.

En cas de désistement après le **12 septembre 2024**, et quels qu'en soient les motifs, la totalité des frais d'écolage sera retenue ou exigée.

Renseignements

GPM
Groupement Pro Médiation

Groupement Pro Médiation
Rue des Vieux-Grenadiers 8 - 1205 Genève
Tél. : 022 552 44 04
www.mediations.ch
info@mediations.ch

Bulletin d'inscription

« Les outils de la négociation complexe pour les médiateurs.trices »

Je m'inscris au webinaire prévu le jeudi 26 septembre 2024, de 19h00 à 21h00.

À retourner avant le **6 septembre 2024** au plus tard au GPM, Rue des Vieux-Grenadiers 8 - 1205 Genève ou à info@mediations.ch.

Le montant de la formation (CHF 130 ou CHF 100 pour les membres du GPM) est à verser avant le 19 septembre 2024.

Nom		Prénom	
Organisation		Fonction	
Adresse			
NPA & Localité			
Email (indispensable)			
Tél fixe		Tél portable	

☐ Je suis membre du GPM.

☐ Je désire devenir membre du GPM, veuillez m'envoyer un bulletin d'adhésion.

Par ma signature, je confirme avoir pris connaissance des conditions de désistement et les accepter.

Lieu et date		Signature	