



# נבחרי השנה

כתבת השער  
**כוכב הדרום**  
 המשרד שהביא  
 את המהפכה  
 לאזור הדרום  
**גונטמכר**  
**הלל טבול**  
 עמ' 4



**עו"ד מירי סטולרו**  
 מיסוי מקרקעין ונדל"ן

**שחר קאיקוב**  
 "מנפץ את תקרת הזכוכית"

**רונית חיימוב**  
 12 גישות טיפוליות

**ליבנת ניזרי**  
 קוביות משחק



**Rothenberg Group**  
 פרסום ומיתוג בקונספט ייחודי

**כלכליסט**

המחלקה המסחרית  
 תוכן פרסומי





# ערן רולס

## יו"ר מרכז הבנייה הישראלי ויו"ר קבוצת מרכז הבנייה הישראלי



שירותי ייעוץ מקצועיים לציבור הבונים ע"י צוות מומחים הכולל מהנדסים, אדריכלים ואנשי מקצוע העומדים לטובת הלקוחות. במרכז החדש ממוקם **קמפוס - מכללת מרכז הבנייה הישראלי**, הכולל כיתות לימוד בהן נערכים כל הקורסים של מכללת מרכז הבנייה הישראלי לקהל הפרטי והמקצועי ובנוסף, קמפוס של **אולטימה - בית הספר הוותיק לעיצוב של מרכז הבנייה הישראלי**.

מרכז הבנייה הישראלי בהיותו הצומת המרכזית של ענף הנדל"ן, מייים את הכנסים העסקיים והמקצועיים הגדולים והמרכזיים בענף. האירוע המרכזי מתקיים בכל שנה בעיר אילת, ונקרא **עיר הנדל"ן אילת**. הזירה המובילה והמפגש השנתי המרכזי של צמרת הנדל"ן, התכנון והבנייה מזה 22 שנה.

הוועידה כוללת את כל השחקנים הפעילים באקו סיסטם העוסק בתחום: שרים, ראשי ערים, בכירים במשרד הבינוי, רמ"י, מנהל התכנון, רשויות ארציות, מוניציפאליות, יזמים וקבלנים, בכירי הבנקים וגופי מימון, אדריכלים, מהנדסים, עורכי דין, שמאים, משווקים, תקשורת נדל"ן, תעשיינים ויובאים של טכנולוגיות ועוד.

בוועידה מתקיימים עשרות דיאלוגים בהשתתפות בכירי המגזר הממשלתי המוניציפאלי והפרטי, לטובת קידום הנושאים הבעורים. קהל המשתתפים בוועידה הינו חוד החנית של הכלכלה במשק הישראלי.

בוועידה משתתפים כ-4,000 אורחים שמשתתפים בעשרות מושבים מקצועיים, וועדות מומחים, הרצאות מרתקות, מפגשים עסקיים, דיאלוגים בין מגזריים ושיתוף ידע מעשיר עם הגורמים הסטטוטוריים השונים, לרבות אורחי כבוד מקהילת הנדל"ן ברחבי העולם.

### מה מייחד את פעילותכם העסקית?

"תפיסת היעוד של מרכז הבנייה הישראלי הינה להיות בית לאנשי מקצוע מהסוג הראשון. אנשים טובים שקמים בוקר בוקר ומעצם הווייתם עושים את ענף הבנייה והנדל"ן מקום יותר מקצועי, יותר אמין, יותר חבוי ויותר ערכי, אהבת אדם באשר הוא: יהודי, ערבי, חרדי, חילוני, דתי, ספרדי או אשכנזי, אהבת המדינה והחברה. הפעילות העסקית המרכזית שלנו בעיר הנדל"ן הינה חיבור אוהב בין אנשים טובים.

בעיר הנדל"ן - באירוע העסקי המרכזי, מתקבלים האנשים הטובים ביותר בענף, כי הם אלו אשר מתחברים לחזון, לאהבה ולרוח - תפיסת היעוד של מרכז הבנייה הישראלי.

עיר הנדל"ן היא הרבה מעבר לכנס מקצועי או לזירה של מפגשים עסקיים לצרכי פרנסה בלבד, היא כלי ליצירת דיאלוג קשוב בין גורמי ממשל, רשויות מוניציפליות והאקו סיסטם הנדלני.

עיר הנדל"ן היא זירה לאינסוף אפשרויות להגשמת חלומות, היעוד העצמי ולעשיית טוב בחברה בישראל. את היעדים הללו אנו משיגים באמצעות יצירת דיאלוג קשוב. בכל שנה אנו זוכים לארח כעשר נציגויות של עמותות חברתיות מדהימות, שיגיעו לעיר הנדל"ן ליצור הכירויות ולגייס שותפים עסקיים, שיסייעו לאנשים המופלאים הללו לעשות את החברה בישראל מקום יותר מתוקן, ערכי ושיוויוני".

**לצד היותו איש עסקים, ערן רואה עצמו גם פעיל חברתי.**

### מה חשוב לכם שלקוחותיכם יידעו עליכם?

"על פני השנה אנו מקיימים אינספור **'מעגלי חיבור'** בין אנשים ראויים. אין דבר שגורם לנו הנאה וסיפוק רב יותר מלחבר בין אנשים טובים וראויים, ולראותם הופכים לידידים אשר יוצרים עסקים ביחד.

קהילת הנדל"ן שאנו מתחזקים כבר יותר מלמעלה של שני עשורים, מבוססת על ערכי נתינה, מעשים טובים ויצירת שפע".

ערן רולס, 56 גדל בקריית מוצקין, תושב רמות השבים, נשוי לעירית ואב לארבעה ילדים. בתום שירותו הצבאי בנח"ל וביחידת מודיעין, החל לעבוד כאיש מכירות באיטונג וב-1993 הקים ערן את מכללת בילדינג, המכללה הפרטית הראשונה למקצועות הבנייה, הנדל"ן והעיצוב. ב-1999 רכש את מרכז הבנייה הישראלי ממשרד הבינוי והשיכון, והפך את המוסד לצומת העסקים המרכזית של ענף הבנייה והנדל"ן ולחיבור ודיאלוג קשוב בין הממשלה, לרשויות המוניציפליות ולמגזר הפרטי בנדל"ן, באמצעות ועדות, כנסים, שולחנות עגולים ומפגשים. במסגרת זו אני גם אחראי על חלק מהמינויים הבכירים ביותר בענף, ומפעיל מרכז השמה לבכירי הענף.

העיתונים הכלכליים גלובס ו- TheMarker הגדירו את הרשת החברתית-עסקית של ערן רולס ומרכז הבנייה הישראלי כגדולה בכלכלה הישראלית, וזאת המחברת בין רבים וחשובים במשק. ערן נבחר ב-2006 לאחד מאנשי העסקים הצעירים המבטיחים של TheMarker, וב"ליידי גלובס" יולי 2009 נבחר בסקר מנכ"לים בכירים כאיש העסקים המקושר ביותר במשק הישראלי.

**ועוד משהו:** ערן הוא מייסדי "הכיפות השקופות" - קבוצה המאמינה בחיבור בין הישראליות והיהדות הליברלית מבלי להכנס להגדרות של דתו וחילונו כי היהדות היא הדבק והסיבה שבגללה כולנו חיים כאן.

**המוטו שלו בחיים:** להגביר את הטוב, באמצעות חיבור בין אנשים טובים שיעשו עסקים טובים ויהפכו את ישראל למקום שטוב יותר לחיות בו.

**במה מרכז הבנייה הישראלי עוסק ומה הם שירותיו?** "מרכז הבנייה הישראלי החל פעילותו ב-1969 כחברה ממשלתית העוסקת בהפצת ידע ומידע לענף הבנייה בישראל, בכפוף למשרד הבינוי והשיכון.

מאז הקמתו ולמשך 3 עשורים, שימש מרכז הבנייה ככתובת לציבור, בכל שאלה הקשורה לדיוור, בנייה או שיפוץ, וזכה למוניטין רב אף בקרב אנשי המקצוע הבכירים בענף, על כל שלוחותיו. לאחר 30 שנות פעילות, החליטה הממשלה על הפרדת מרכז הבנייה, ואושרה הפרטתו לידי ערן רולס - בעליו כיום".

**מרכז הבנייה הישראלי - 2,400 מ"ר של חדשנות וידע**



המרכז כולל את **הבית השקוף - המרכז לקידום טכנולוגיות בנייה**, ממרכז לימוד והדרכה לאדריכלים, מעצבים וללקוחותיהם הבונים והמשפצים, הכולל תצוגה מרהיבה של הטכנולוגיות העדכניות והחדשניות ביותר בענף הבנייה, השלובות זו בזו ומאפשרות לבונים, משפצים ובעלי המקצוע סביבם להתרשם, להבין וללמוד.

מרכז הבנייה הישראלי החדש כולל אזורי תצוגה ייחודיים ומציע

# קוראות וקוראים יקרים!

בפרוס השנה החדשה ברצוני לאחל לכם שנת אושר, בריאות, שגשוג והגשמה.

בפרוייקט נבחרי השנה 2022, תקראו על נשות ואנשי עסקים מצליחים בארץ, שעושים עבודתם מתוך אהבה ואיכפתיות מרובה, ונמצאו ראויים להופיע בפרוייקט זה.

*שנה טובה ומבורכת*

**שוש רוטנברג, עורכת המוסף**



# עורכי הדין איגור גונטמכר ומאיר הלל טבול

**תאונות דרכים • ביטוח לאומי • רשלנות רפואית • תביעות סיעוד**

### עו"ד מאיר הלל טבול

"דרכי העסקית החלה ככל עורך דין, כמתמחה. את ההתמחות וגם את דרכי כשכיר העברתי במשרדים מאור בולטים בתחום הנוזיקין, במהלך תקופת ההתמחות וההתמקצעות. הצטלבו דרכנו, שלי ושל שותפי איגור גונטמכר, ושם נרקם החלום להקמת עסק גדול ומצליח. הכלים שהובילונו להצלחה הינם: סדר, מקצועיות, ענווה ופשטות.

הלמידה והרחבת הידע באופן קבוע בכל הנושאים הרלוונטים אלינו בתחום, החל מעולם המשפטי ועד לעולם הרפואה, יצרו אצלנו מאגר ידע עצום שבאמצעותו קיבלנו כלים המאפשרים לנו להבין באופן מוחלט את צרכי הלקוחות ומהם דרכי הפעולה הכי נכונים ואפקטיביים אשר יתנו ללקוחות מענה ברמה הכי גבוהה שאפשר.

למרות הצלחתנו, אנו תמיד בהבנה שניתן להגיע לרמות הצלחה ומקצועיות כאלו, רק באמצעות צוות מנצח, המכיל עובדים איכותיים ומקצועיים השותפים להצלחה ובעלי ראייה מרחבית הוזה לשלנו.

### עו"ד איגור גונטמכר

"ההצלחה וההערכה הגדולה של המשרד נובעים בעיקר בזכות המקצועיות והיחס האישי אותם אנו מעניקים לכלל לקוחותינו. אנו מאמינים שלכל לקוח מגיע השירות הטוב, המקצועי והמדויק ביותר, ולשם אנו תמיד שואפים".



גונטמכר הילל-טבול, משרד עורכי דין | טל': 08-6767618 | הגדוד העברי 5, גן העיר, אשדוד | ashdod-law.com



# ד"ר אסף רבין

## מומחה לכירורגית כלי דם ולרפואה אסתטית

התחום משלב ניתוחים פתוחים ופרוצדורות צנתוריות ושילוב זה מאפשר טיפול פולשני פחות, חידוש אספקת הדם בעורקים המקוריים של המטופל, תחזוקה שוטפת של תיקונים קודמים ואפשרויות טיפוליות רבות נוספות.

השימוש באמצעי דימות מתקדמים מאפשר תכנון מוקדם טוב יותר של הניתוחים והצנתורים, ומאפשר להתאים לכל מטופל את הטיפול הנכון ביותר עבורו. ניתוחי כלי דם מצריכים יכולות אלתור וגמישות מחשבתית, מעבר חד בין פעולות אגרסיביות יותר כאלה הנדרשות לעצירת דימום, לפעולות מיקרוסקופיות עדינות במיוחד כתפירה והשקה של כלי דם שקוטרם נמדד במילימטרים.

**במה מרפאתך עוסקת ומהם שירותיה?**  
"המרפאה מתמקדת בשני תחומים: **בטיפול בכלי דם ובטיפול רפואה אסתטית.**

**תחום כלי הדם** מתחלק לשני תחומים עיקריים: עורקים וורידים.

**עורקים:** מחלות של עורקי התרדמה (Carotid) ומניעת אירועים מוחיים, חסימות והיצרות בעורקים כתוצאה מטרשת עורקים וניתוחים וצנתורים לחידוש אספקת הדם לרגליים, כליות, מערכת העיכול ועוד, תיקון מפרצות (אנוריזמות) של עורקים, יצירת שאנט או פיסטולה לדיאליזה, חבלות ופציעות.

**ורידים:** אי-ספיקה ורידית, ורידים מורחבים ודליות, פקת בורידים העמוקים (DVT) ומניעת תסחיף ריאתי.

**בתחום הרפואה האסתטית** אנו עוסקים בעיקר בשביעות הרצון של האדם ובשיפור ההרגשה שלו כלפי עצמו. לפני הטיפול אני מקפיד לבחון יחד עם המטופלים/ות מה מפריע להם ומציע פתרונות ממוגוון טיפולים אפשריים: חוטים, חוצמה האלורונית, מכשור, בוטוקס וביו סטימולטורים.

הטיפולים האסתטיים לורידים ונימים מורחבים, הם חיבור בין תחומי העיסוק השונים של המרפאה, אך מעבר לכך, אני מאמין שהבנה ויכולות כירורגיות מביאות לתוצאות טובות יותר ומפחיתות את הסיכון לסיבוכים.

**מה מייחד את פעילותך העסקית?**  
"ליווי המטופל ובני משפחתו בתהליך כולו. חשוב לי שהמטופל יחוה ביטחון, שידע שאני איתו לאורך ההתמודדות והטיפול, ומשקף לו בכל רגע את המצב. תיאום הציפיות בינו חשוב להצלחת הטיפול".

**"בעיניי הקריירה צריכה להיבנות על ערכים יסודות שצברת במהלך חיך. מקומות שעיצבו אותך: הבית, תנועת הנוער, השירות הצבאי וחוויות נוספות הן התשתית להצלחה"**



צילום עצמי

**רזומה מקצועי ורקע אישי**  
"מקיבוץ מזרע, אב לשניים. סיימתי את לימודי הרפואה בשנת 2008 באוניברסיטת Debrecen בהונגריה. התמחיתי בכירורגית כלי דם בב"ח כרמל בחיפה. עבדתי שם כרופא בכיר במחלקת כירורגית כלי דם. לאחר מכן הייתה לי הזכות להיות חלק מצוות ההקמה מחדש של מחלקת כירורגית כלי דם ב'הדסה' עין כרם, בירושלים. בארבע השנים האחרונות ניהלתי את היחידה לכירורגית כלי דם בבית החולים פוריה.

במהלך כל השנים הללו עוסק במחקר, בין השאר עם חברת פלוריסטס שעוסקת בתאי גזע, ובפקולטה להנדסת מכונות בטכניון בפיתוח מודלים ממוחשבים לזרימת דם בדיסקציה אבי העורקים Type B Aortic Dissection.

הייתי שותף לתהליכי מחקר ופיתוח של מכשור רפואי בחברות שונות כגון: חברת תר"ג (TARYAG) למכשיר מסוג Atherectomy device שנקרא ByCross ומשמש לפתיחת היצרות וחסיתות בעורקים.

תחום ניתוחי כלי הדם הינו תחום דינמי אשר משתנה כל הזמן וקולט לתוכו הרבה טכנולוגיות חדשות ופוצרות דרך.

# ד"ר סמדר פקר - ניר

## כירורגית שד - מנהלת מרפאה לניתוחים וטיפול בסרטן השד באסותא רמת החייל.

אנוש עם יכולת לגעת ולהתחבר למטופלות שלי. אני מאמינה שחובה שיהיה קליק בין המטפלת/ל למטופלת ולא רק יכולות טכניים".

**מה חשוב לך שלקוחותיך יידעו עלייך?**  
"כשהייתי בת 12 נפטרה סבתי האהובה מסרטן השד. אז לא היה גילוי מוקדם, סבתי עברה כריתת שדיים רדיקלית. לא היו קבוצות תמיכה בנשים, וסבתי הייתה מעודדת נשים שחלו. אני חשה שבחתי בכירורגית השד על מנת לסגור מעגל ולעזור לנשים החללים ולהביא מסרטן השד".

**מה היית משנה בתחום שלך בשנה החדשה?**  
"הייתי שמחה שלמטופלות שאין רופא מלווה פרטי, תהיה רפואה מספיק טובה ולא יחכו שבועות וחודשים לטיפולים. יש צורך במתן מענה ראוי לכל מטופל/ת".

**עם קריירה מצליחה איך נראה הפנאי שלך?**  
"פעמיים בשבוע אני יוצאת מהבית עם הזריחה לשעתיים חתירה בקיאק. רק אני, הים והשקט, בריאות אמיתית".

**איך את רואה את עצמך בעוד 5 שנים?**  
"שאלה לא פשוטה כי אני חובבת שינויים. על פניו, יש לי תכנון מתחילת התמחותי בשד, לפתוח מרכז רפואי לנשים שיכול בתוכו את כל הגורמים המלווים, והכל על סהרתי המין הנשי".

**ספרי על צמיחת החברה בשנה האחרונה?**  
"בתור שנת פוסט קורונה, יש עליה ברצון מטופלות לחזרה לרפואה מיטבית, ישנה עליה בבדיקות הסקר במכוני הממוגרפיה ובקורליציה לכך חוזרים לגילוי מוקדם, דבר שהיה חסר בשנות הקורונה.

**באופן אישי,** אחד הדברים שחשוב לי ביותר הינו הנגשת שירותי הרפואה והתאמה למאה ה-21. אם אני שמה עצמי במקום של המטופלים - אין סיבה להמתין שעות למענה רפואי, להתקשות בזימון תורים, ולחכות לפקסים שחם שא הערכאות. יישמנו זאת במרפאתנו ואנו משקיעים בחינוך לכך.

**מבחינה ניתוחית** - בקרוב הרפואה תהיה טובה כל כך שלא יהיה צורך בסנין מנתחים, אך עד אז אנו עמלים על שדרוג טכניקות רפואיות. ניתוחים קטנים יותר, עם תוצאות אונקולוגיות בטוחות ותוצאות אסתטיות מרשימות.

שילוב טכניקות של קרינה תוך כדי ניתוח כדי לחסוך טיפול נוסף בהמשך, בדיקות גנטיות כדי לבחור טיפול אישי מיטבי. זו הייתה שנת התקדמות ברוכה במיוחד".

**מה הייתם משנים בתחומכם השנה?**  
"הרפואה בישראל זקוקה להזרמת תקציבים רבים, יש כוח

**רזומה מקצועי ורקע אישי**  
"בת 46, נשואה להדס, סמנכ"לית כספים, ולנו שלושה בנים. התמחתי בכירורגיה כללית, ובהמשך בכירורגית אונקולוגית של השד, עברתי במרכז הרפואי סוראסקי (איכילוב) בתל אביב".

לעולם השד נחשפתי בהדרגה. החיבור למטופלות בתקופה מטלטלת בחייהן, צרכיהן הייחודיים ומתן הטיפול המיטבי עבורן היו חשובים לי מאד. לקראת תום התמחותי עת ילדתי את בני הבכור, החלטתי להתמקד בעולם השד והתאבתי במקצוע המרגש הזה".

**במה מרפאתך עוסקת ומהם שירותיה?**  
"מרפאתי באסותא רמת החייל נותנת מענה למטופלות עם ממאירות בשד, והמטרה היא ללוות יד ביד מרגע גילוי ממצא חשוד בשד, תוך העברת הבשורה שאינה פשוטה, בין אם מדובר במחלה קלה ובין אם מדובר במחלה מתקדמת.

עם קבלת הבשורה יש תחושת אי דאודת גדולה ושפע בירוקרטיות שמקשות על ההתמודדות, וכצוות אנחנו משתדלים לעזור להתקדם בתחנות במהרה.

מהבירור ועד לגילוי, לבדיקות הדימות, לניתוח ולטיפולים האונקולוגיים המתוכננים".

**מה מייחד את פעילותך הרפואית?**  
"מרפאתי חורטת על דגלה מתן שירות מיטבי לאשה עם ממאירות שד, תוך דגש על קצב מהיר באבחון ובירור, מקצוענות וניתוח עם תוצאות אונקולוגיות מיטביות, ולא פחות חשוב תוצאות אסתטיות נאות, שירותיות גבוהה, ואווזן קשבת".

**האם את רואה בעבודתך שליחות?**  
"אחת מתוך 7.5 נשים תחלה בסרטן השד במהלך חייה. אין דבר שמרגש אותי מאשר טיפול בנשים עם סרטן השד, לעבור איתן ממצב חולה למצב מחלימה.

לומר להן לפני הכניסה לחדר הניתוח: "בעוד שעתיים את בריאה, ובעוד ארבע שעות תהיי עם כוס קפה בידך", אני נרגשת כל בוקר להגיע למרפאתי, זוהי שליחות חשובה מאין כמוה עבורי".

**מה גורם לך לגאווה בעבודתך?**  
"אני גאה בכל מטופלותיי, שמגיעות בנקודה נמוכה וכואבת, ויוצאות כלבאות בריאות ומחוזקות, לא יאומן הכוח הפנימי שבתוכנו אל מול הממאירות. אני מספרת להן שיהיה להן כוח לכל התהליך, ושהן מקבלות שיעור על פרופורציות לכל החיים. אני גאה כשאני מצליחה לשמור על שד שדרכו הייתה לכריתה, והגיב היטב לטיפול, או לתכנון ניתוחי מעניין".

חגגתי יום הולדת כעת והדבר שהכי ריגש אותי היה כשהגיעו תוצאות פתולוגיה מניתוחים שבישרו על יציאת הגידולים בשלמותם ללא שארית, ואלו שהיו לאחר טיפול הגיבו היטב. זו המנתה הגדולה ביותר".

**רגע שיא בקריירה שהיך גאה בו?**  
"כל יום בו אני נוחתת לניתוחים הינו רגע שיא, בכל יום שבו אני הופכת מישהי חולה לבריאה. בעצם לשם כך כוונה כל הקריירה הניתוחית שלי וזה יום כיף ואקספייס. חיך ואדרנלין. חיבוק והחלמה".

**כמצליחה מה כולל ארגז הכלים שלך?**  
"אני חושבת שבמאה הזו כירורג מוצלח אינו רק בעל ידיים טובות, אלא זקוק ליכולות נוספות. באתי מבית חם ואוהב שהעניק לי כישורים חברתיים ויחסי

**"הזכות בתחום הרפואה היא שרוב הרופאים הגיעו מאהבה והקרבה גדולה לתחום, ורובנו פשוט עושים את הדבר שאנו הכי רוצים לעשות בעולם"**



סמדר פקר-ניר

אדם איכותי ביותר, אך חייבים עוד כלים בידיים. יש להרים קול זעקה לטובת הרפואה בפריפריה משום שגילוי מוקדם צריך להציל חיים גם שם".











# אמיר מזאריב



## יו"ר המועצה המקומית של זרזיר



צילום באדיבות מועצה מקומית זרזיר

בניה לא חוקית. כיום קידמתי את הנושא מול משרדי הממשלה, על הפרק 2,200 יח' דיור שיהיו ב'מנות לצעירים', דאגנו שהמחיר יהיה סביר. במהלך הקדנציה שלי היו מגרשים כולם, והשיווק כבר החל".

**גיל הזהב -** "בשיתוף מחלקת הרווחה והמועצה אנו נותנים לגיל זה דגש מיוחד, עושים פעילויות הכוללות: טיולים לחו"ל, הרצאות העשרה במגוון תחומים, ספורט וכדומה".

**שיפור פני העיר -** "הניראות של הישוב חשובה לנו מאד, ואנו עובדים כל העת על שיפורה. לדוגמה: נטיעת עצים ופרחים, ומערכת השקיה מודרנית הכוללת גם מערכת תאורה דקורטיבית מתקדמת, בניית שתי טיילות גדולות מרכזיות. נקיון בסיסי למדרכות ולכבישים בתוך הישוב ועוד".

**הרחבת הישוב -** "בהגברת הכנסות ליישוב, אנו כוללים הרחבה משמעותית של כ-1,200 דונם. נערך סיור עם הועדה הגאוגרפית המקצועית גליל עליון והעמקים בשיתוף עם המועצה האזורית עמק יזרעאל, חתמנו על הסכמות להעברת השטח הזה לזרזיר, מבחינתנו זהו צעד היסטורי גדול".

### מעט על הישוב זרזיר

**חמשת השבטים המרכיבים את הישוב בדואי זרזיר: שבט מזאריב, שבט גריפאת, שבט הייב, שבט גואמים, שבט עידיאת**

היישוב נמצא בלב עמק יזרעאל, מונה כ-10,000 תושבים בדואים. יושב על ציר מרכזי בין צפון לדרום (על ציר כביש 77 שמתחבר לכביש 6).

תושבי הכפר ברובם אנשי אקדמיה, אנשי הייטק, אנשי תרבות ורוח, ורובם משרתי כוחות הביטחון: צה"ל, ש"ב ומשרד הבטחון. הישוב מהווה דוגמת מופת לזו קיום נפלא עם יישובי עמק יזרעאל.



**"לתכנון, ללמוד בקפידה כל מהלך, דברים אינם זזים מתוך דמיון, אלא מתוך מציאות ולפעמים מציאות זו קשה"**

**האם אתה מרגיש שליחות וסיפוק בעבודתך?**  
"אכן אני מרגיש שליחות וסיפוק מלאים ממה שאני עושה וממה שאני סביר. במהלך הקדנציה שלי היו מגרשים כולם, והשיווק מהישובים השכנים המטופחים, עם תשתיות טובות וניראות. גינון, נטיעת עצים ופרחים, שייתנו הרגשה טובה גם לתושבי היישוב זרזיר, וגם לעוברי אורח העוברים ביישוב."

אנו גם במהלך מתקדם בבניית מערך שילוט דיגיטלי ביישוב כיאה לישוב מודרני. תהיה תאורה דקורטיבית לאורך הטיילת, בנוסף, אנו מטפלים במשפחות נוקקות ובעלי צרכים מיוחדים ביישוב, בתקופת הקורונה ביתר שאת, הגענו לשלב תכנון מתקדם של **מבנה מע"ש**, שיהיה מודרני ויתאים לאוכלוסיה זו, על מנת שיקבלו טיפול ראוי ומכובד".

**רגע שיא בקריירה שהינך גאה בו?**  
"שיווק המגרשים לטובת הזוגות הצעירים, וחשיפת היישוב זרזיר במוסדות המדינה ליישוב שורשי וערכי".

**מה חשוב לך שתושבי הכפר יידעו עליך?**  
"חשוב לי שתושבי המועצה יידעו שאני למענם ובשבילם תמיד".

**ספר על צמיחת המועצה בשנה האחרונה**  
"תיקנו תשתיות, בנינו בניינים והשקענו בחינוך, לדוגמא: לאחר מאמץ גדול מול משרד החינוך והסיכום שלי עם שרת החינוך יפעת שאשא ביטון, קיבלנו הכרה בצורך להקמת בית ספר, בית הספר פועל כשנתיים בהצלחה ברובה וכיום יש לנו פרוגרמה לבניית בית ספר חדש במימדים וכללים בינלאומיים ברמה הגבוהה ביותר."

לגבי הגיל הרך אנו בעיצומו של שיפוץ והרחבת המבנה הקיים, על מנת להתאימו מרכז איזורי לגיל הרך, ויש גם פרוגרמה לבניית טיפת חלב".



# אורלי ארביב

## משנה לראש העיר ויו"ר מעמד האישה בעיר רמלה

**לכבוד יום הכיפורים חג הסליחות: בחרתי לראיין את גב' אורלי ארביב, שנבחרה מבין מועמדות שונות כנבחרת השנה למוסף נבחרי השנה 2022**

אורלי ארביב, אישה מרשימה, שעל איכויותיה המגוונות והמשובחות כתבתי במגזין לאישה - ט"ו באב.

**כפתחה של שנה חדשה, גב' אורלי ארביב, המשמשת, בין היתר, כמשנה לראש העיר וכיו"ר מעמד האישה בעיר רמלה, מסכמת שנה של עשייה ציבורית ענפה למען תושבי העיר ומאחלת לעיר המשך צמיחה קדימה.**

אורלי ארביב (53) היא אישה מאוד עסוקה. כמה אתם שואלים? נתחיל בכך שבנוסף לתפקידה כסמנכ"לית כספים בחברה פרטית לתכנון, הנדסה ותשתיות, מהגדולות בתחומה במשק, היא מכהנת כדירקטורית וכיועצת לדירקטורים, כמו גם כמשנה לראש העיר רמלה - מר מיכאל וידל.  
בנוסף, משמשת **בהתנדבות מלאה** בתפקידים ציבוריים שונים ובין היתר, מכהנת כיו"ר קידום מעמד האישה בעיר, תפקיד אותו היא רואה כשליחות חשובה ביותר לצורך קידום הנשים.

**נושא החינוך הוא "ציפור הנפש" שלה. בשנים האחרונות הייתה לגב' אורלי ארביב הזכות להיות מובילה בעשייה החינוכית ולהוביל פעילות משמעותית למען ילדי העיר רמלה ובכלל.**

**מאמינה מאוד בעשייה ציבורית ובפעילות חברתית**  
"מה שהכי מרגש אותי זה לקבל הודעות מהורים, כמו למשל מאמא ששלחה לי הודעה: "הצללת לי את הילד שלי...". בימים אלה של סליחות וחשבון נפש היא אומרת, "עבורי הימים שלפני יום הכיפורים הם הזדמנות של פעם בשנה לעצור לרגע, להתבונן פנימה אל תוך הנשמה, לעשות חשבון נפש עם עצמנו ולבקש סליחה. כן כן. סליחה אמיתית וכנה, ובמעמד זה אבקש סליחה מכל מי שנפגע ממני בידעין או שלא בידעין".

ארביב מוסיפה, "בעיני חודש אלול זה: 'אני לדודי ודודי לי'. זה חלון הזדמנויות נפלא במעגל החיים היהודי, זמן נדיר להתבוננות פנימית אמיצה ולהבינה מחודשת של מטרת החיים. להבדיל מיתר ימות השנה שבהם אנו עסוקים ועמוסים עד מעל לראש בעיניי היום יום, אשר כבודם במקומם מונח, חודש אלול זה הזמן לקחת פסק זמן ממרוץ החיים, לפקוח את העיניים ולהתקדם מעלה בדרך לכיבוש היעדים ועשיית הטוב".

**ארביב עובדת לצידו של ראש העיר מיכאל וידל כדי לקדם את העיר רמלה ואת הנשים בפרט, ואולי עשייתה הציבורית ונתינתה האינסופית, הינה הסיבה לכך שהיא אוהדת ואהובה כל כך בקרב תושבים רבים.**

"למעלה ממשיני עשורים שאני עוסקת בהתנדבות ציבורית" מציינת ארביב, "בצניעות אומר, שאני חושבת שסוד הקסם שלי זה שאני מדברת בגובה העיניים. אני מתנשאת, אני קשובה לתושבים והם תמיד בראש שלי.  
יכולה לומר שמאז **שמיכאל וידל הינו ראש העיר, הוא קידם המון את העיר בתחומים רבים. רמלה משנה את פניה עם פרויקטים בתשתיות, בתחבורה, בתיירות בחינוך ועוד.** בהתחשב בכך שרמלה היא עיר מעורבת ניתן לומר בגאווה שאנו דוגמא ומופת מצוינים לערים אחרות בארץ, על כך שברמלה חיים בהרמוניה זה לצד זה ערבים ויהודים, וזה לא דבר של מה בכך, ושאלנו גדול, יאמר לזכותו של ראש העיר שמצליח לשמור על זה".

כרגע אני מתרכזת בעשייה לצידו של ראש העיר, למען רמלה. העשייה הציבורית ממלאה אותי, אני מרגישה שזכיתי להיות שותפה להישגים רבים, זה בהחלט מעורר גאווה גדולה והתוצאות מדברות בעד עצמן!"



בהשקת טרמינל 6, עם ראש העיר מיכאל וידל



צילום: יורג' איליא

מאחלת מכל איבי אכל עם ישראל  
לשנה טובה, בום קל ולחץ אפרווח את פטאו.



בהשקת טרמינל 6, עם ראש העיר מיכאל וידל









# ד"ר דוד חן

## טיפולם חדשניים בדליות הרגליים וורידים - ללא ניתוח!

**האבחונים והטיפולים השונים ממומנים על ידי קופות החולים והביטוחים הפרטיים**

במסגרת זו ניתן לבצע במכון הדם: אבחון הפרעות ומחלות בכלי הדם, כמחלות עורקי הצוואר (Carotid) ומחלות כלי דם פריפריים (סכרת, טרשת עורקים ומחלת Buerger). אבחון הפרעות במערכת הוורידית, כאי-ספיקה ורידית, פקקת ורידים עמוקה (DVT), מחלות וזוספסטיות, כמחלת Raynaud וכדומה. המטרה: טיפול בדליות הרגליים ללא ניתוח! האמצעי: הטרשה ורידית מונחית אולטרה-סאונד Ultrasound-guided Sclerotherapy



**דליות ברגליים:** בעיה אשר מטרידה רבים, או ליתר דיוק בות מאיתנו (אחרי הריונות / עמידה ממושכת). חשוב לדעת כי הצורך בטיפול בדליות הרגליים אינו רק אסתטי, שכן לאחר שלב השינויים הנראים לעין בעור, עלולים להופיע כיבים בקרסוליים שעלולים לגדול ואף להודחם.

**איך זה עובד?**  
בעשור האחרון הונהג שיטה חדשה, בטוחה ונוחה לטיפול בדליות הרגליים: הטרשה ורידית מונחית אולטרה-סאונד, לה יתרונות ברורים: אין צורך בניתוח, אין צלקות, אין זמן החלמה. הטיפול מתבצע במרפאה ומבוסס על הזרקת קצף של תמיסת **Polidocanol** לתוך וריד דלית במשך כחמש עשרה דקות. החומר גורם לדלקת כימית של האינטלימה: דופן הוריד הפנימי, לחסימתו ולהיעלמותו במספר שבועות.  
לאחר מכן, חבישה אלסטית ליומיים, כאשר בדרך כלל נזקקים לעוד 2-3 פגישות, עד לחסימה כוללת של הוריד המטופל.

**האם ייתכנו תופעות לוואי?**  
הטיפול מבוצע מזה כעשור ונמצא בטוח ויעיל, עם פחות מ-1% סיבוכים קשים.  
תופעות לוואי קלות: עקצוץ, גרישות מקומית בוריד שמתקשה ומתרכך בתוך 2-4 שבועות, יש לבצע צינזור עורקי רגליים, במטרה להרחיב ההיצרות עם או בלי STENT או לבצע ניתוח מעקף ברגל.

**עד כמה זה יעיל? האם הדליות חוזרות?**  
טווח חסימת הורידים המתבצעת באמצעות טיפול זה עומד על 87%.  
אצל נשים העובדות בעמידה או לאחר הריון נוסף תיתכן חזרת הדליות בשיעור 5%-8% בתוך כחמש שנים, במקרה זה תקבלנה המטופלות אחריות לחמש שנים.

**ד"ר דוד חן מומחה לכלי דם**  
**מנהל מכון כלי הדם וסגן מנהל מחלקת כירורגיית כלי דם בבית החולים אסף הרופא, משמש בתפקידו מאז שנת 1994.**  
דרכו המקצועית החלה בבי"ס לרפואה סאקלר, אוניברסיטת תל אביב בשנת 1975. לאחר מכן התמחה בכירורגיה כללית וכלי דם בבית החולים איכילוב תל אביב מ-1977 ועד 1985.  
בשנים 1986 עד 1988 התמחה בכירורגיית כלי דם, בבית החולים **Charing Cross** בלונדון (ממחלקות כלי הדם המובילות באירופה).

לאחר חזרתו שימש כרופא בכיר במחלקה לניתוחי כלי דם בבית החולים תל השומר בשנים 1989 - 1992.  
בשנת 1992 שימש כסגן מנהל מחלקה לניתוחי כלי דם ומנהל מכון כלי הדם בבית החולים אסף הרופא.  
ב-1989 ניהל ד"ר חן את מכון כלי הדם בהרצליה - מדיקל סנטר שבו מבצעים בדיקות דופלר לאיבחון וטיפול במחלות כלי דם שונים. בשנים האחרונות יש עדיפות לטיפול שמרני במקום ניתוחי דליות הרגליים. הטיפול המועדף הינו טיפול אמבולטורי (מרפאתי) על ידי טיפול הזרקת קצף המונחה באולטראסאונד (ultrasound guided sclerotherapy).



# ד"ר מנדי רונן

## כירורקט - המטפל בהצלחה בילדים על רצף האוטיזם



**איך עובד הטיפול הכירורקטי?**  
"בהתחלה, מתשאלים את המטופל על בעיית הבריאות אשר הביאה אותו לטיפול. לאחר מכן המטופל בדרך כלל נשכב על המיטה, והכירורקט ממשש בצורה מדויקת את החוליות בעמוד השדרה. חלק מהחוליות עלולות לא לזוז (הצטברות לחצים, שגורמת לתת תזוזה של החוליה), תת תזוזה של חוליות יכולה לגרום לתחושה לא נעימה. אם לא אדע היכן הצטברו הלחצים וגרמו לתת תזוזה, לא אדע איפה הגורם לבעיה אשר ממנה המטופל סובל".

**"בני סובל מאוטיזם, ולא דיבר עד גיל 9. כשהיה בן 6, התברר לי שישנה התמחות פוסט דוקטורט, בכירורקטיקה של טיפול באוטיזם, ובפגיעות מוח. טסתי לקנדה, ועברתי את ההתמחות הזו. חזרתי כשבני היה בן 9 והתחלתי לטפל בו והוא החל לדבר. מאז אני מטפל בילדים ותינוקות על רצף האוטיזם. עם הצלחות מאוד יפות"**

**למי מתאים טיפול כירורקטי?**  
"טיפול כירורקטי משפר את הבריאות ומחזק את עמוד השדרה. הטיפול מתאים: לתינוקות, ילדים ואנשים מתבגרים, נערות, נשים בהריון ולאחר לידה, אימהות, בוגרים, ספורטאים, מבוגרים, גיל שלישי".

**האם הטיפול כירורקטי יכול למנוע ניתוח?**  
"בהחלט!  
ברשותי דוגמאות רבות לסוגי מקרים שונים ומגוונים".

**האם טיפול הכירורקטי בטוח?**  
מאוד. באוסטרליה הוחלט לקבל את הכירורקטיקה ולתת לה רישיונות, מכיוון שלא נמצאו מקרים מתועדים של אנשים שנפגעו מטיפול כירורקטי".

**כמה טיפולים נדרשים? לאיזו מטרה?**  
"לרוב האנשים מספיקה סדרת טיפולים מרוכזת בין חודש לשישה חודשים בהתאמה אישית.

**מהו היתרון הבולט המבדל אותך מן האחרים?**  
"לאחר הבדיקה והאיבחון הראשוני, אני מכין חוברת הסבר, כתובה אישית לכל מטופל, בה אני מסמן ומראה לו איך הבעיה שלו, קשורה למערכת העצבים/מערכת החשמל ולעמוד השדרה (ארון החשמל של הגוף) + תכנית טיפול למקרה המיוחד של כל אחד ואחת ממטופליי".

**מהו הערך המוסף ממנו נהנים מטופליך?**  
"המטופלים מכירים הכי טוב את גופם, לעיתים בטיפול יש עליות וירידות. לפני כעשור, התחלתי בתכניות מנויים דומות למנויים בחדר כושר.



על מנת שלקוחות מנויים, יקבלו יותר בעבור תשלומם. מי שמתחייב לטיפול לאורך תקופה, יכול להגיע באותה תקופת מנוי, עד 3 פעמים בשבוע, ללא תוספת תשלום!  
בנוסף, ראיתי שקיים צורך לטפל ביותר מכן משפחה אחת, ובניתי מנויים משפחתיים (לאשה, בעל וילדים, עד גיל 18), במנוי המשפחתי, יכול כל אחד מבני המשפחה, להגיע לעד שלושה כיוונוניים בשבוע. המנויים מגיעים במהלך שעות הקליניקה, ללא צורך בקביעת תור מראש".

עמוד השדרה בנוי מ-33 חוליות, שכל אחת מהן אחראית על איזורים ותיפקודים ספציפיים. הצטברות לחצים מפריעה לתקשורת בין המוח והגוף, מחלישה את הגוף ומפריעה לתנועת החוליות ולתנועת עמוד השדרה.  
ככל שהצטברות הלחצים נשארת יותר בגוף, הגוף נחלש ומתחיל להתפרק, נפגעת לו התנועה, מתחילים היווצר סימפטומים ומחלות.

כיוונון כירורקטי מחזיר תנועה לחוליות, לעמוד השדרה, משפר את התקשורת בין המוח והגוף דרך עמוד השדרה. דבר שמחזיר את העברת הוראות ההפעלה מהמוח לגוף, מפעיל ומחזק את הבריאות".

**מה משך זמן הטיפול?**  
"הטיפול קצר ומדויק ומשלב את החוליות לתנועה. עמוד השדרה הוא ארון החשמל של הגוף. חוליה בת תזוזה, דומה למפסק בארון החשמל שקפץ ומפריע לזרם החשמל להגיע למקרר או למונח. הטיפול הכירורקטי קצר ומדויק, מחזיר את החוליות לתנועה (מרים את המפסקים) ומחזיר את זרימת הוראות ההפעלה והחיים מהמוח לגוף".



# מעייין אטייה יניב

## מדריכת הורים, יועצת שינה ובעלת מותג מעיין בייביז



שינה נכונים, מרד גיל שנתיים, גמילה מחיתולים ועוד. ההדרכות ממוקדות, מלאות בידע ותשובות לשאלות רווחות בנושאים אלה, והכי חשוב מתמחרות במחיר שווה לכל כיס."

### מה חשוב שלקוחותיך יידעו עלייך?

"חשוב לי קודם כל, שבכל דבר שאני עושה, אני תמיד עם 100% לב ונשמה. כאשר אני מדריכה הורים, אני בונה עבורם הדרכה שמקבצת ידע וכלים מדיסציפלינות שונות ומותאמת להם אישית, ואני איתם לכל אורך הדרך עד להצלחה מלאה.

אם פונים אליי לתהליך הקניית הרגלי שינה, אני מלווה את המשפחה עד שכולם חוזרים לישון בלילה, ולרוב גם מסייעת בסוגיות אחרות, כי חייבים להתבונן על ההורות כמכלול. להבדיל, כשאני מחפשת מוצר חדש למותג שלי **מעייין בייביז**, אני תמיד קשובה למה שעולה מלקוחות קיימים ומוכנה לעמול רבות על מנת להציע את המוצר האיכותי ביותר, במחיר המשתלם ביותר."

### רגע שיא בקריירה שלך ומה למדת ממנו?

"כאשר אני מדריכה משפחה, ההצלחה שלהם להתגבר על האתגר שהביא אותם אליי הינה רגע שיא כל פעם מחדש.

ברמה האישית, הקמת המותג **מעייין בייביז**, היא בהחלט שיא בחיי כאשה עצמאית וזימת, משום שהצלחתי להביא לקהל, מוצרים סופר איכותיים ובריאים מטקסטיל טבעי, לייצרם בישראל, ועדיין לשמור על מחירים שווים לכל כיס."

### כמצליחה מה כולל ארגז הכלים שלך?

"עקביות, חלומות, התחדשות בלתי פוסקת ואמונה מלאה שהכל אפשרי, גם אם מדי פעם יש חריקה בגלגלים. בנוסף, אני בוחרת כל פעם מחדש לעבוד עם נשים מסביבי, כי אני מאמינה מאוד בכוח הנשי."

### האם את רואה בעבודתך שליחות?

"בכל הקשור בהדרכת הורים ויעוץ שינה, אני בהחלט רואה בעבודתי שליחות. כבר ראיתי איך זה מציל משפחות ומשנה חיים."

### האם את מתכננת חידושים השנה?

"בהחלט, מתכננת עוד קורסים והדרכות דיגיטליות שיתנו מענה נגיש כלכלית לכמה שיותר משפחות. עוד מוצרים מפנקים ומשמחים למותג מעיין בייביז. בנוסף, מתכננת גם סידרת הרצאות להורים."

**רזומה מקצועי ורקע אישי / משפחתי**  
"נשואה ואמא לשתי בנות, בעלת תואר בחינוך עם התמחות בחינוך מיוחד. בעברי ניהלתי גני ילדים למעלה מעשרים שנים, לאחר מכן, הוספתי לרזומה הכשרות רבות והתחלתי לעבוד עם משפחות כמדריכת הורים ויועצת שינה. במקביל, השקתי שורה של הדרכות דיגיטליות העוסקות באתגרי הורות שונים.

**בשנת 2021 הקמתי את מותג האון ליין שלי מעיין בייביז**, אשר מציע מוצרי טקסטיל מבדים טבעיים לתינוקות ולמבוגרים (מיוצר בישראל) ומוצרי ידע להורים טריים שהופכים את החיים עם התינוק לקלים יותר."

**מה מייחד את פעילותך העסקית?**  
"מקוריות, עבודת צוות נשית, ומהלכים חדשים שגם מרעננים את יומי, משום שכל פעם אני בונה עוד ועוד נישות חדשות. דוגמא: לאחר שהדרכתי הורים מספר שנים, הבנתי שאני מאמינה שהידע חייב להיות נגיש לכולם, ולא רק לכאלה שיש בידם להוציא מאות אלפי שקלים על ייעוץ פרטני.

בנתי מערך הדרכות דיגיטליות שנמצא באתר "**מעין ההרות**" המציע הדרכות לנשאים אשר רלוונטיים להורים: הקניית הרגלי

# ניתאי כהן קדוש

## מייסד והבעלים של חברת המדיה CK Media

### רזומה מקצועי ורקע אישי

"קוראים לי ניתאי, אני בן 18 ואני המייסד של חברת המדיה CK MEDIA שמטרתה לייצר לעסקים תדמית חזקה ורצינית של מותגים דרך רשתות המדיה.

אני גרפיקאי, בונה אתרים, צלם, עורך וידאו וממתג כבר מגיל 11, ואם הייתם לוקחים אותי כמה שנים אחורה לא הייתי מאמין שאגיע מגרפיקאי, עורך וידאו, צלם, משווק ובונה אתרים להוביל חברה ששמה מאות עסקים בשנה בפרנוט ומגשימה יחד איתם את החזון העסקי שלהם.

מאז שאני מכיר את עצמי אהבתי לעשות עסקים. כבר בגן וביסודי הייתי מוצא את הדבר הטרנדי הזה שכולם רוצים ומוכר אותו. את העסק הראשון שלי הקמתי כבר בגיל 14, ונראה שעולם העסקים תמיד קרא לי והאהבה הכי גדולה שלי היא לעזור לאנשים.

לעולם המדיה נכנסתי בגיל 11 בהתחלה כתחביב, התחלתי לעצב ולערוך עבור יוצרי תוכן ועבור עסקים שהגיעו אליי ומאוד מהר התחלתי להרוויח מזה הרבה כסף יחסית לגילי הצעיר.

היום אני מנהל חברת מדיה שרק גדלה מיום ליום, עם מעל ל 15 עובדים ששמה כבר מאות עסקים בפרנוט. במהלך העבודה שלי עם חברות, בעלי עסקים ויוצרי תוכן חזקים בתעשייה הבנתי את המשמעות הענקית שיש לתדמית של העסק שלכם במדיה.

אני מאמין שזו חובתו של כל בעל עסק להראות ללקוחות שלו מה הוא באמת שווה ולהוציא את עצמו החוצה בדרך שמשקפת אותו בצורה הטובה ביותר, ולכן מטרת העל של חברת CK MEDIA היא לעזור לכמה שיותר עסקים בישראל לעשות את זה, שזה אומר לחתוך מהתחרות, להפוך למבדלים ובעלי משמעות, ולהוביל גם אם יש הרבה מתחרים חזקים בחוץ."

### במה משרדך עוסק ומהם שירותיו?

"צילום, עריכת וידאו, עיצובים גרפיים, מיתוג העסק, מייקאבר לרשתות, כתיבה שיווקית, בניית אסטרטגיה של תכנים, צילומי חוץ, צילומי פנים, תמונות וסרטונים, שפה ייחודית."

### מה מייחד את פעילותך העסקית?

"אנחנו מומחים בלהוציא ממך את הטוב ביותר (מסרים נכונים, שיווק מדויק, כתיבת תוכן חזק, צילום טבעי וקולח, שפה מיתוגית חזקה). אנחנו למדנו ויוודעים שיווק מאנשי העסקים הכי גדולים בארץ ובעולם, אנחנו מומחים בלהפוך עסקים למותגים. אנחנו בעצם עוזרים לעסקים להיות בפרנוט ומשם גם הסולגן של החברה מגיע."

### האם אתה רואה בעבודתך שליחות?

"אנחנו רואים בעבודה שלנו את השליחות הכי גדולה והכי משמעותית שיש. אני מאמין שזו חובתו של כל בעל עסק להראות לעולם וללקוחות שלו מהו שווה ובסופו של דבר גם לקחת את הסכום שמגיע לו על עבודתו ולגרום לכל העסקים שלא תמיד הכי מצליח להם, לפרוץ קדימה ולהרים להם את רמת החיים משמעותית."

### מה גורם לך לגאווה בעבודתך?

"הגאווה הכי גדולה שלי היא ברגע שאני רואה לקוחות שלנו שלפני רגע לא הצליחו לגמור את החודש או שהם היו מיואשים בגלל שכל מי שפונה אליהם מנסה להוריד אותם במחיר, ובסופו של דבר לראות אותם אחרי העבודה איתנו מכפילים

את ההכנסות שלהם, עובדים עם לקוחות סופר רציניים ולוקחים את הסכום שמגיע להם."

### רגע שיא בקריירה שהיך גאה בו?

"רגע השיא בקריירה שלי זה הרגע שבו אני רואה אנשים מוכשרים ובעלי עסקים עם פוטנציאל מטורף, סוף סוף מצליחים לשדר כמה הם טובים ולגרום ללקוחות לקלוט את האיכויות ואת הטוב שיש להם לתת.

הכי גרוע זה שאני רואה אנשים מאוד מוכשרים שהתדמית שלהם לא טובה ואז הם לא מבינים למה הם כל הזמן מתפספסים ולמה עסקים אחרים שהם פחות טובים מהם עוקפים אותם. והמטרה שלי היא שכל מי שעירני לעניין ישיג את מה שהוא ראו לו."

### מה חשוב לך שלקוחותיך יידעו עליך?

"זה נכון שאנחנו עובדים עם העסקים, המנטורים, המרצים ואתרי המוצרים החזקים ביותר בישראל, אבל חשוב לנו מאוד שהלקוחות שלנו ידעו שגם אם אין להם עדיין כלום והם ממש בהתחלה שזה מתאים גם להם.

מה שחשוב לנו ושאנחנו מחפשים אצלנו זה שיגיעו אלינו לקוחות רציניים ומחויבים שמחפשים לצמות. הרצינות מאוד חשובה לנו כי המטרה שלנו היא לרוץ עם אנשים למרחקים ארוכים ולהפוך אותם למותגים מובילים, וזה דורש מחויבות."

### נבחר השנה ספר על צמיחת החברה בשנה האחרונה?

"הצמיחה המשמעותית של העסק שלי בשנה האחרונה הייתה כמות גיוסי העובדים שגייסנו השנה. גייסנו כבר יותר 150 עובדים ואנחנו לא מפסיקים להתרחב ולגייס עוד. בנוסף, אנחנו עובדים בשיתוף פעולה עם משרדי שיווק, חברות פרסום, מותגים מובילים והרשת שלנו רק הולכת וגדלה כמתוכנן."

### מה היית משנה בתחומך בשנה החדשה?

"השנה הולכת להיות מאוד מיוחדת. אנחנו הולכים להוסיף מגוון של שירותים חדשים בחברה ומסלולים חדשים למינוף העסקים שלכם.

אנחנו יוצאים במסלולים שיעניקו לעסקים ויומים שרוצים לפתוח עסק את כל החבילה 360.

ממיתוג 360 לעסק ועד לקורסים דיגיטליים, בניית אתרים,

"אל תפסיקו להעלות תכנים לרשתות, ולפרסם את עצמכם, או במילים אחרות לא להפסיק לשדר מותג ולשווק את עצמך. גראנט קרדון אמר: 'הגורם מספר אחת לפיתוח של עסקים הוא אגונימיות', לכן חשוב לזכור לשווק עצמכם כל הזמן ובכל מקום, ואנחנו כאן לעזור לכם לעשות את זה"



## קבוצת רוטנברג מפרגנים

# לעורכת הדין ד"ר שני רופא סופרת משפטית יוצאת דופן

מי שהכתרה על ידי לקוחותיה פעמים רבות כעורכת דין למקרים קשים או מורכבים, וגם בוררת, מרצה באקדמיה בישראל ובעולם בתחומי המשפט והטכנולוגיה. סופרת משפטית אשר משיקה בקרוב את ספרה "ראיות דיגיטליות (דיני סייבר), בין משפט לטכנולוגיה - 2022" המכיל קרוב ל 1,000 עמודי ידע וניסיון



פגשנו את עו"ד ד"ר שני רופא, בצאתה מדיון בבית המשפט העליון, לראיון מיוחד לחג

למי שאינו מכיר את עורכת הדין שני רופא, היא בעלת דוקטורט במשפטים בסוגיות אינוס וירטואלי, מייצגת בתיקים מתוקשרים, עומדת בראש חברה עולמית העוסקת במודיעין עסקי והנדסת התנהגות רשתות חברתיות.

רופא לוחשת על אונם של בכירי המשק בישראל, מציגה כישורי כתיבה מרשימים, מרצה בחסד עליון, סופרת משפטית בעלת מוניטין יוצא דופן, ומעבר לכך, קשה להתעלם מנוכחותה הכובשת ומהעוצמה הטמונה בגובהה 1.80 ס"מ, בשילוב עם כושר ביטוי ורהיטות מרשימה, ומשכך, גאוה עבורנו לפרגן לאחת מהנשים החזקות - עורכת הדין ומובילת דעה, אשר חרף שלל הכובעים בהם היא מחזיקה, היא ממשיכה ללא הרף לכבוש את האתגר הבא.

**שאלנו את עו"ד ד"ר שני רופא, מה היתרון הייחודי אשר מבדיל אותך מאחרים?**  
"השכלתי בתחומים מגוונים כגון: מדעי המחשב, מינהל עסקים ומשפטים, משולב בניסיון של שנים מהעולם המעשי בניהול העסקים, לרבות יכולותי האישי, מאפשרות לי לסנן בין העיקר לטפל, ובכך לעבור להתקפה - כמה שיותר מהר. הקשת הרחבה של התחומים בהם אני מתמקצעת, אשר בהכרח קשורים אחד בשני, לצד העובדה שבשנים האחרונות רשתות סלולאריות, מערכות מידע ואינטרנט, תופסים מקום מרכזי במכלול הראיות, הם בהחלט היתרון שלי בתחומי המשפט בכללותו."

**היא המשיכה ואמרה** "במסגרת עבודתי המשפטית, אני מחפשת עבור מרשי את הדרך לעבור מהגנה להתקפה וכמה שיותר מהר. במילים אחרות, לפני שאני בוחנת את דרכי ההגנה, אני בוחנת את דרכי התקיפה, ומשכך, הידע שפרטתי, כל כך משמעותי ומסייע לי עבור לקוחותי יום ביומו."

**החלטנו לשאול את עו"ד רופא שאלה קשה, את חושבת שיש צדק בבתי המשפט?**  
דקות ארוכות ראיתי על פניה את הקושי להשיב לשאלה, ולאחר ניסיונות למכביר, זאת התשובה שקיבלנו, "צדק הוא דבר יחסי, ובעיני המתבונן, כלומר מה שאחד חושב שנכון, השני יראה בכך טעות. הדבר משול למשפט שלמה, ו/או החלטה שתוצאותיה אינה מספקת את שני הצדדים. במילים פשוטות, מאמינה שצדק הוא בעיני המתבונן, כמו גם מאמינה שבית המשפט עושה את הטוב ביותר שביכולתו, בנסיבות העניין, וטעויות אכן קורות, ומשכך קיימת האפשרות לערער למחוזי ולעליון."

לא אחת אני בוחנת החלטות שיפוטיות "במשקפים" אובייקטיביות, כלומר שואלת את עצמי אם התיק היה בבוררות על שולחני, האם היית מקבלת החלטה שונה? וחייבת לומר שלא אחת, דעתי כדעת השופט/ת, ולזה אני קוראת, להסתכל לעצמי בלבן של העיניים, ובדרך זו אני בוחנת את האפשרויות עבור לקוחותיי."

**האם את מגדירה את עצמך כאישה חזקה?**

"ממש לא אוהבת את המילה "כח", וגם לא מגדירה את עצמי כאישה "חזקה", אני עובדת קשה יום ביומו, רוכשת ידע וניסיון מכל מלמדיי, מקשיבה לאחר, ומשתדלת לבחון כל סוגיה במספר רב של זוויות, וכח או חוזקה הינם נגזרת מהפעולות אותן אני מבצעת, וחושבת שכולם יכולים לפעול כך."

**מה המסר אשר תרצי להעביר לקוראים?**

"הצלחה הינה שילוב של אינטליגנציה, תעוזה ונחישות, בשילוב עם גמישות מוחית/מחשבתית שמאפשרת לשלב בין השלושה, וכי המאמץ שלי הוא להקשיב לתחושת הבטן. קחו משפט זה כאבן יסוד לחיים, עובדתית זה עובד."

**חג שמח ישראל**

ד"ר שני רופא ושות' - משרד עורכי דין ליטיגציה אזרחית ופלילית  
טל': 03-9080934 | מייל: shani@roffeh.com | roffeh.com