REANDA

利安达国际
Reanda International

英国国别分析报告
National Market Analysis Report of the United Kingdom

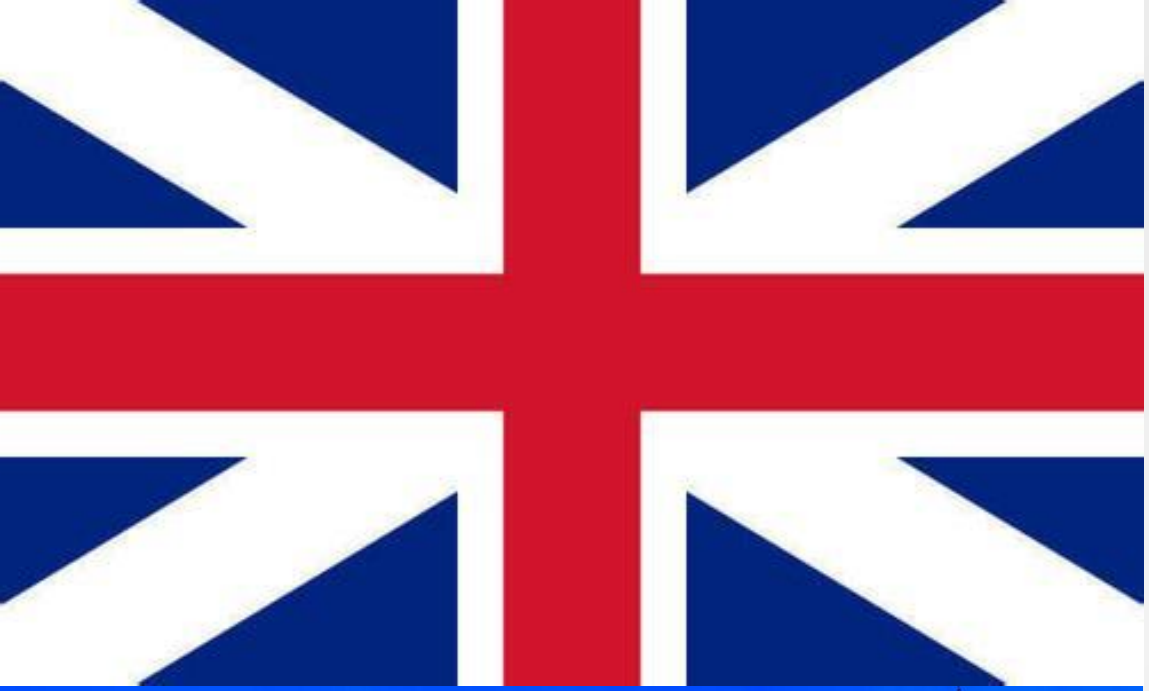
北京管理总部
国际业务协调部
2017.3

目录
Content

一、利安达国际成员所 宏观环境分析 -- PESTEL 模型分析

二、利安达国际英国所 行业分析

三、利安达英国所 成果分析



REANDA

一、成员所所在地PESTEL 模型分析

PESTEL Analysis of The United Kingdom

1. PESTEL模型简介 (Introduction of PESTEL Model)
2. 政治因素分析 (Political Analysis)
3. 经济因素分析 (Economic Analysis)
4. 社会因素分析 (Social Analysis)
5. 科技因素分析 (Technological Analysis)
6. 环境因素分析 (Environmental Analysis)
7. 法律因素分析 (Legal Analysis)
8. 总结 (Conclusion)

1. PESTEL模型简介

Introduction of PESTEL Model

PESTEL 模型简介

PESTEL分析是PEST分析的扩展变形形式，又称大环境分析，是分析宏观环境的有效工具，不仅能够分析外部环境，而且能够识别一切对组织有冲击作用的力量。它是调查组织外部影响因素的方法，PESTEL代表企业外部环境包含的6大因素：

（1）政治/政策因素(Political)：是指对组织经营活动具有实际与潜在影响的政治力量和有关的政策、法律及法规等因素。

（2）经济因素(Economic)：是指组织外部的经济结构、产业布局、资源状况、经济发展水平以及未来的经济走势等。

（3）社会因素(Social)：是指组织所在社会中成员的历史发展、文化传统、价值观念、教育水平以及风俗习惯等因素。

（4）技术因素(Technological)：技术要素不仅仅包括那些引起革命性变化的发明，还包括与企业生产有关的新技术、新工艺、新材料的出现和发展趋势以及应用前景。

（5）环境因素(Environmental)：一个组织的产品或服务中能与环境发生相互作用的要素。

（6）法律因素(Legal)：组织外部的法律、法规、司法状况和公民法律意识所组成的综合系统。

2. 政治因素分析
Political Analysis

政体简介

英国政体为议会制的君主立宪制。国王是国家元首、最高司法长官、武装部队总司令和英国圣公会的“最高领袖”，形式上有权任免首相、各部大臣、高级法官、军官、各属地的总督、外交官、主教及英国圣公会高级神职人员等，并有召集、停止、解散议会，批准法律，宣战和等权力，但实权在内阁。议会是最高司法和立法机构，由国王、上院和下院组成。

外交简介

英国为联合国安全理事会常任理事国，是世界几个核大国之一，是欧盟、北约、英联邦、西欧联盟等120个国际组织的重要成员国。主张同美国加强关系，实现共同利益。重视发展与其他大国的关系，努力改善同中国、俄罗斯、印度等大国的关系。努力维系同英联邦国家的传统联系，保持和扩大在发展中国家的影响。积极参与全球事务，保持强大的国防力量、强调自由贸易。加强在环境保护、人权、可持续发展等问题上的国际合作。将人权问题作为其外交政策的核心。

英国“脱欧”

1960年，英国首次申请加入欧盟前身的欧洲经济共同体（EEC），遭法国总统戴高乐否决。

1973年，英国首相希斯重启加入欧共体谈判，终成为成员国。

1975年，英国首相威尔森举行公投，决定英国继续留在欧共体。

1984年，英国首相撒切尔夫人成功令欧共体同意英国预算贡献获得部分退款。

1997年，英国首相布莱尔计划在1997年后加入使用欧洲单一货币欧元，遭到当时财政大臣戈登布朗阻止。

由于历史与地理原因，19世纪晚期以来，英国一直奉行对欧洲大陆事务不干预政策，被称为“光荣的孤立”。

2. 政治因素分析

Political Analysis

英国并非欧元区国家，可以发行自己独立的货币，有利保持其出口竞争力，拥有自主的财政政策。但这使英国很难真正的加入欧洲大陆的事务处理。尤其是欧债危机的关键时期，由于各种利益分歧明显，这一传统强国正在逐步丧失其在欧盟中的地位与参与权。

近年来民调显示，英国保守党的支持度一蹶不振，为了重新获得部分脱欧的独立党的选票支持与考虑到欧盟政策对英国的负面作用、“欧债危机”加速脱欧脚步和欧盟其他成员国对英国的不满，卡梅伦希望以“脱欧公投”言论作筹码与欧盟谈判，获得对英国更为有利的成员国条件，意图在欧盟内分得更大一杯羹。

2013年1月23日，英国首相卡梅伦正式就英国与欧盟关系前景发表讲话。卡梅伦承诺，如果他赢得预定于2015年举行的大选，会在一年内批准所需法律，制定与欧盟关系的新原则，然后就脱欧问题举行全民公投，让人民有机会选择继续留在或退出欧盟。卡梅伦称，如果欧盟不采取措施解决核心问题，英国将有可能退出该组织。当时预计公投在2017至2018年间举行。

“脱欧”公投投票于英国当地时间2016年6月23日上午7点(北京时间6月23日下午3点)开始。此次投票持续了15小时，公投结果将直接影响英国未来是否留在欧盟。 24日陆续公布的选区结果显示，留欧派和脱欧派虽胶着不下，但脱欧派一直以微弱幅度领先。北京时间24日下午两点，英国“脱欧”公投计票结果揭晓，本次“脱欧”公投全部计票结果显示，“脱欧”支持率为51.9%，“留欧”的支持率为48.1%。 多数投票者赞成英国脱离欧盟。

英国脱欧对本国的影响

有机构早有预测，倘若英国“脱欧”，英国的经贸活动将不受制于欧盟，英国因此可省去每年接近100亿英镑（约合144亿美元）的欧盟预算“摊派”费。亲脱欧者还认为，离开欧盟后，英国可以抛弃那些阻碍就业的监管，给英国自己制定法律和选择贸易伙伴的自由。不过，英国官方及不少国际研究机构均认为，英国脱欧将给英国经济带来严重打击，对英国年轻人的发展带来很多现实障碍。

首先，若英国退出欧盟，英国经济可能陷入衰退。国际货币基金组织（IMF）主席拉加德5月13日表示，英国脱欧对英国经济将会是一个“糟糕到极点”的选择。该组织6月17日发布的一份报告中写道，如果英国选择离开欧盟，对于英国经济前景的影响将会是负面且巨大的。极端情况下，英国2019年的经济增速相对于留在欧盟而言，可能会放缓1.5%-5.5%的水平。

其次，脱欧将对英国与欧洲的贸易带来负面冲击。欧盟是英国的第一大出口目的经济体，占英国出口总额的46.9%，美国和中国仅占11.9%和5.1%。

2. 政治因素分析

Political Analysis

同时欧盟也是英国第一大进口来源经济体，占英国进口总额的52.3%。如果英国脱欧，英国经济赖以运转的许多协议、规定和法律依据将被打破，该国经济将发生剧烈震荡。 比如，英国将需要争取到欧洲单一市场的准入，要与其他60个国家和地区重开欧盟贸易协定谈判，要将数以千计的欧盟法规重新写入英国法律。此外，脱欧后英国在欧盟贸易政策上的话语权将减小。欧盟当前正在和美国、日本进行TTIP谈判，英国也难以直接参与。

再次，英国脱欧对金融市场的利空大于利好。伦敦的定位是国际金融中心，一旦脱离欧盟，这一地位将受到很大冲击。英镑可能受到挤兑。对于一个需要填补巨额海外赤字、没有资本管制的国家而言，英镑挤兑将是一个重大风险。德意志银行表示，英国退欧将拖累英镑汇率走低。该行预计英镑对美元汇率在2017年底将跌至1英镑兑1.15美元，欧元对英镑汇率在2019年底将升至1欧元兑0.82英镑。而一旦脱欧的“黑天鹅”事件发生，英国股市、房地产市场都可能出现趋势性下跌。

英国脱欧对其他国家地区的影响

（1）对全球政治经济局势的影响。英国脱欧公投产生外溢效应，给全球政治经济增添了不确定因素。在政治方面，加大民粹主义担忧，加大世界经济不确定性，市场担心英国之后，还有德国退欧公投和苏格兰独立公投，以致最后欧洲彻底解体。在经济方面，令其他国家在制定本国经济和货币政策时多了一分顾忌和疑虑。俄罗斯、韩国央行先后降息，这既是刺激国内经济之举，也是防范英国公投等外部风险之策。

（2）对美国贸易影响有限，或利好美元。美国贸易受到英国脱欧的影响相对有限。一方面，美国与欧盟之间的贸易量要远超英国，且英国的重要性在降低。另一方面，美国和欧盟TTIP谈判的进度在加快。美国与欧盟自2013年开始启动TTIP谈判，为了在奥巴马任期内达成一致，美欧将在夏休之前增加两轮额外的谈判。考虑到英国脱欧对欧盟和英国影响更大，而欧元和英镑在美元指数中占比将近70%，一旦英国脱欧，美元指数或上行。

（3）对中国的影响。当前欧盟各国的平均关税水平均为1%，考虑到中国的经济体量和国际地位，即使英国脱欧，欧盟和英国对中国提高关税水平的概率也不大，所以脱欧对中国现有贸易的冲击很有限。但未来中国与欧盟自由贸易、投资协定谈判的进度或受影响。在欧盟内部，英国是自由贸易的坚定推进者。当前中国-欧盟投资协定谈判在积极进行，一旦英国退出欧盟，将难以影响欧盟决策，中国与欧盟之间谈判进度或受影响。

未来受美国加息、英国脱欧因素影响，人民币贬值压力可能再起。其次，英国脱欧会冲击英镑和欧元，可能推升美元指数。如果美联储加息、英国脱欧一起来袭，人民币将面临双重贬值压力。

2. 政治因素分析

Political Analysis

同中国的关系

英国于1950年承认新中国，是最早承认新中国的西方大国。中英于1954年6月17日建立代办级外交关系，1972年3月13日升格为大使级。此后30多年，中英关系历经波折，总体上朝着积极稳定的方向发展。1997年香港政权顺利交接后，两国关系进入全面发展的新阶段。

1998年朱镕基总理与布莱尔首相实现互访，双方发表联合声明，宣布建立中英全面伙伴关系。1999年江泽民主席成功访英，这是中国国家元首对英国的首次国事访问。2004年5月，温家宝总理对英进行正式访问，两国发表联合声明，宣布建立中英全面战略伙伴关系，同意建立两国总理年度会晤机制，并确定两国重点合作领域。

2009年1月，英政府首次发表题为《英中合作框架》的对华战略文件。6月，李克强总理正式访英并举行中英总理年度会晤，会见了伊丽莎白二世女王，同卡梅伦首相举行会谈，双方发表《中华人民共和国政府和大不列颠及北爱尔兰联合王国政府联合声明》。

2015年10月19日至23日， 应伊丽莎白二世女王邀请，习近平主席对英国进行国事访问。访问期间，习主席分别同伊丽莎白二世女王、菲利普亲王、查尔斯王储、安德鲁王子、威廉王子等英国王室成员见面，同卡梅伦首相在唐宁街10号首相府举行会谈，并应邀赴契克斯首相私人官邸做客。卡陪同习主席访问了曼彻斯特。习主席还分别在英国议会、伦敦金融城、中英工商峰会闭幕式上发表重要演讲。中英两国发表《中英关于构建面向21世纪全球全面战略伙伴关系的联合宣言》，开启持久、开放、共赢的中英关系"黄金时代"。

2. 政治因素分析

Political Analysis

2016年9月，习近平主席会见了来华出席二十国集团领导人杭州峰会的英首相特雷莎·梅，双方再次确认了坚持中英关系“黄金时代”的大方向。

“一带一路”与英国

作为欧洲的最西端国家，英国期待以何种方式和推动哪些产业部门参与“一带一路”建设？对于“一带一路”建设前景如何评价？这些问题日益成为英国各界关注的焦点。作为欧洲的最西端国家，英国期待以何种方式和推动哪些产业部门参与“一带一路”建设？对于“一带一路”建设前景如何评价？这些问题日益成为英国各界关注的焦点。

“‘一带一路’是开放的，是穿越非洲、环连亚欧的广阔‘朋友圈’，所有感兴趣的国家都可以添加进入‘朋友圈’。”习近平主席去年10月访问英国期间强调说，“这条路不是某一方的私家小路，而是大家携手前进的阳光大道。”

英国外交大臣哈蒙德说，英国“愿同中方积极探讨在‘一带一路’框架下开展合作”。

去年，由于英国公投确认退出欧盟，引起了连串政经震荡，在踏上脱欧之路和掀开本国及欧洲的历史新页时，前途如何抉择便成了国际注目的新焦点。英国对此其实亦心中有数，去年不顾美国反对带头加入由中国主导的亚投行，便清楚显示英国的前路在加强与中国合作，并积极参与“一带一路”建设。前财政大臣欧思邦在谈到稳定脱欧后英国经济时提出了5项倡议，除采取恰当的货币及财政政策外，便是吸引投资的措施，包括减企业税、引入中国投资和振兴北方经济。点名推介显然是对中国寄望甚高，而振兴北方经济同样要依重中国。去年习近平访英时，两国便同意让中国的“一带一路”与英国的北方发展计划对接。同年，英国财长奥斯本访问新疆，为英国积极参与“一带一路”建设发出明确信号。这充分体现英国要成为西方国家中发展对华合作最积极的国家，中英合作迎来黄金时代。

概括起来，英国参与“一带一路”建设主要有五大方式：

一是战略对接。英国并非古丝绸之路国家，也非“一带一路”沿线国家，但是英国主动提出将英格兰北部振兴计划与“一带一路”战略对接，邀请习近平主席访问曼切斯特，向世界发出非沿线国家也可积极参与“一带一路”建设的积极信号。

二是服务于“五通”。英国近年积极打造海外人民币离岸、清算中心。习主席此次访英，还将就伦敦发行人民币债券达成协议。作为老牌金融大国，英国的举措对丝路基金、人民币国际化具有重大推进作用，极大服务于“一带一路”的资金融通。“一带一路”沿线国家许多是英国的前殖民地，采用英美法律体系，因此中英合作推动“一带一路”建设的政策沟通、设施联通、民心相通，十分必要且意义重大。

2. 政治因素分析

Political Analysis

三是开发第三方市场。不同于美国通过联盟体系实现霸权，英国是真正治理过世界的国家，派总督直接统治殖民地，包括许多现在的“一带一路”沿线国家。因此，中英合作开发“一带一路”市场，在“一带一路”沿线进行经济、安全治理合作，具有巨大的空间。英国经验、智慧、创意与中国模式、技术市场化能力结合，必将奏出“一带一路”建设的华美乐章。英国对第三方市场合作的理解比中国更丰富，包括法律、保险服务等，这对于推动“一带一路”建设从“走出去”到“走进去”，实现中国制造、中国建造、中国服务在“一带一路”沿线当地化弥足珍贵。

四是国际产能合作。英国是工业革命发源地，基础设施不仅存在老化的问题，还面临数字化的任务，这为中英产能合作提供广阔空间。此次习主席访英，将签署价值高达2,400亿人民币的中英核电合作协议，引领了国际产能合作潮流。这对于加速“一带一路”建设的国际产能合作具有巨大示范作用。

五是共建海上丝绸之路。《中欧合作2020战略规划》提出，加强中欧在海洋综合管理、海洋空间规划、海洋知识、海洋观测与监测、海洋科技研发、海洋经济发展、海洋能源利用方面的交流与合作。作为全球海洋大国，英国在这些方面都可积极参与，尤其是海上航运、物流合作、海洋安全合作、发展海洋经济合作、海洋空间规划合作、海洋资源、数据开发、共享，以及海洋环境保护合作等方面潜力巨大。英国在国际航运规则制订上拥有关键性话语权，是海上丝绸之路建设的重要伙伴。中英若能打造海洋伙伴关系，不仅具体落实中欧和平、增长、改革、文明四大伙伴关系，也将大力推动海上丝绸之路建设。

英国积极参与“一带一路”建设还具有示范意义，它充分证明，开放合作、和谐包容、市场运作、互利共赢，不仅体现丝路精神，也在开启全球化新模式。

英国对外来投资的鼓励政策

英国没有指导或限制外商投资的专门法律。任何经济行业都没有只限于英国国民参与的规定，也没有英国国民持有多数股份或持有一定比例股等方面的要求。外商或外资控股公司从法律意义上讲与英资公司享有同等待遇，在英国可从事多种形式的经济活动。英国政府欢迎外商投资于英国的制造业、研究开发及服务行业，尤其鼓励引进新技术，英国国民对参与其个体企业经营没有特定的要求。政府鼓励投资者在一些受援地区进行投资。英国在出入境投资、收入及资本的汇出、持有外币帐户以及贸易结算等方面没有外汇管制限制。英国没有指导或限制外商投资的专门法律。外商或外资控股公司从法律意义上与英资公司享有同等待遇，他们在英国可从事多种形式的经济活动。但是，某些为政府所有或由政府机构控制的产业除外：国防、核能领域对外国公司和英国公司均有限制；收购大型或经济上有重要影响的英国企业，必须获得政府批准；银行和保险公司开业前，必须获得金融服务局及政府的批准。外国及英国投资者必须同样遵循有关垄断和合并的规定。英国政府负责管理贸易与投资的部门为英国贸工部，贸工部下设专门机构——英国贸易投资总署，负责鼓励并协助外国公司在英国开业。英国贸易投资总署及其分支机构可随时就投资优惠申请提供免费的咨询服务。

2. 政治因素分析

Political Analysis

1. 政府资助及鼓励措施

英国对各种形式的投资均具有广泛的吸引力，这些投资大多数隶属高知识产业。英国中央、地区和地方一级政府都有鼓励投资的措施。某些项目可能有资格获得多个鼓励计划下的援助。为获得拨款或援助资格，所有项目须在依照相关援助政策所制定的计划实施之前，经专业顾问或有关部门审核。很多援助计划规定，项目在获得批准前不得启动，否则可能会失去援助。外国投资者一般均享有以下鼓励政策，但是部分鼓励政策只限于提供给英国公司。负责管理发放鼓励计划的机构因政策种类和项目地点而有所不同。

（1）向全国及地区投资

提供财政支持英国政府和欧盟是希望在英国开展业务和扩大规模的公司寻求资金支持的两个主要来源。英国政府在英格兰、苏格兰、威尔士都负责主要的援助项目，北爱尔兰则有自己的援助制度。欧盟的援助较为间接，一般通过中介机构所负责的具体项目来实现。此类计划主要是向资本投资项目提供拨款或贷款，某些地区也对研究或非资支出提供补贴。现政府的地区政策是鼓励向存在工业问题的地区投资。

（2）地区资金援助

地区资金援助是英国政府在英格兰、苏格兰、和威尔士“受援助地区”提供资金支持的主要形式。其对象是计划扩大规模、现代化改革或合理性调整的公司，以及那些首次在英投资的公司。服务业和制造业公司也可申请该资助。“投资英格兰选择性资助”是专为那些在“受援助地区”寻求投资可能性却又需要启动资金的企业设计的一项计划。该项目自由支配的资助一般采用拨款形式，偶尔采用贷款形式。该资助旨在帮助需要在一个较长周期内提高生产力、技能和就业的新投资项目。投资项目必须达到一定的标准才能获得申请资格。申请每笔一万镑的拨款，需要达到一个最低标准。位于或计划选址在“受援助地区”的各种规模的企业都可寻求资金援助。大部分申请由地区发展署评估，特殊规模庞大的申请项目由贸工部进行评估。为了帮助每个地区释放其全部潜力，政府资助了一系列的地区发展项目。“受援助地区”是指位于英格兰的经济活动相对处于较低层次并伴有持续性高失业率的地区。这往往是由传统制造业的衰落造成的。全英格兰都有受援助地区，这些地区具有通过投资和就业机会增加获益的潜力。计划在这些地区投资的企业可通过“投资选择性资助”从贸工部获得资金援助。项目使“受援助地区”在生产力和技能方面受益越多，其受资助的可能性就会越高。目前可以获得资助的投资项目主要有：建立新企业；现有企业的现代版、扩大或重组；企业升级：在生产或其他商业活动过程中引进技术或其他革新；将新产品、服务或工序从研发转化为生产等。

（3）地方援助

地方援助通常包括提供土地和建筑物，或向能够改善当地环境的市内建筑和施工项目提供贷款。对于能够创造和保留就业机会或刺激地方经济发展的项目也提供拨款或贷款。

2. 政治因素分析

Political Analysis

（4）特殊项目援助

经批准的可能给国家带来特殊利益，成本至少在50万英镑的研究和开发项目均可获得财政援助。

（5）研究和开发援助

在此范围内的项目，英国政府或欧盟提供贷款，在全国境内地点不限。希望在英国拓展业务的外国公司可通过如下计划申请研发援助：研发税收减免和补贴；尤里卡计划；LINK；FORESIGHT；欧盟第六轮研究、技术研发与展示框架项目；研发拨款；调查和创新点子拨款。

2. 行业准入政策

（1）鼓励投资的行业领域

英国政府大力支持发展未来产业，出台了鼓励投资研发项目的相关措施，即每年分别向科学和工程研究项目增加投资4亿英镑，向设备和资本基础设施项目增加投资1亿英镑，政府资助研发项目资金的实际年增长率将达到5%。大型公司和中小型企业投资研发，可享受税收减免。

英国吸引外资的主要目的在于提升本国科技实力、扩大就业以及保持国民经济的可持续性发展。因此英国政府欢迎外商投资于制造业、研究开发及服务行业，如研发（R&D）、电子、软件、电子商务、电信业、制药及生物技术、创意产业、金融服务业、化工业、汽车、食品与饮料业、环保技术和可再生能源、医疗设备以及电话中心和共享服务中心等。

（2）限制内、外资进入的行业领域

英国政府在国防、核能领域对外国公司和英国公司均有限制；收购大型或经济上有重要影响的英国企业，必须获得政府批准；银行和保险公司的开业前，必须获得金融服务局（FSA）的批准。

（3）禁止内、外资进入的行业领域

英国法律没有明文规定禁止内、外资进入的领域。

2. 政治因素分析

Political Analysis

3. 税收政策

（1）企业所得税（公司税）

英国的公司税的最高税率为30%，该税率为欧洲经济大国中最低之一。利润较低的公司可享有更优惠的税率。如果年利润除以集团在全球的公司总数，所得数不超过1万英镑，则公司税为零；如果所得数介于1万到5万英镑之间，则实际税率为零到19%之间；如果所得数在5.01到30万之间，实际税率为19%；若年利润不超过150万英镑，则实际税率介于19-30%之间。英国目前正着手对现行公司法进行改革。对于开设的代表处而言，如果不参与签订产生收入的合约，则无需缴纳公司税。但是某些从英国取得的收入（如英国物业租金或某类利息）仍需缴纳所得税。对于永久性公司在英国开展贸易，须缴纳与在英常驻公司一样的公司税，税额从分公司的利润中征收。如果永久性公司只向其总部或其他集团公司提供服务，则只向相当于其开支若干比例的利润征税。只有与英国直接有关的利润才被征税。

（2）增值税

增值税是指对在英国经营期间提供商品及服务所征收的赋税。英国标准增值税17.5%，多数公共交通、慈善机构以及出口可享受减让税率（5%），大多数食品、图书及儿童服装等可享受零税率，保险、金融、教育及保健服务则免征增值税。生产应纳税产品的公司，如果年营业额超过55,000英镑，就必须进行增值税登记。

（3）印花税

印花税根据收购方式不同而不等。如果收购公司股份，将按收购价征收0.5%印花税；如果直接收购企业或资产，对在英国境内的超过50万英镑的房产或特定资产的收购，将征收高达4%的印花税。

（4）关税

英国同所有欧盟国家一样，都是关税贸易总协定的签约国。所有欧盟成员国的进出口均按照商品名称及编码协调制度分类。商品关税的估定基于关贸总协定的估价准则。

整个欧盟都采取一种共同的关税制度。进口货物到欧盟时征收关税，但是在欧盟之内跨境运转则不需要缴纳关税。英国税收与海关局是负责管理进口税和间接税的政府部门。只有同欧盟区外国家间的贸易才被视为进口或出口。但由于英国公投退出欧盟，相应关税标准或在正式执行“脱欧”程序后会有相关调整。

（5）筹集资金

英国没有外汇管制，公司的资金及利润可以自由流入或流出英国。英国公司法对有限责任公司没有设最低资本要求，但股份有限公司的资本最低为5万英镑。

2. 政治因素分析

Political Analysis

（ 6 ）减免税政策

- 凡属同一外国跨国公司（持股50%以上）的几家企业和分支机构，纳税前可将它们盈亏相抵后纳税；

-外国公司的分支机构原则上不享受较低的公司税率。但中国公司在英国的分支机构，根据中英之间签署的避免双重征税协议中非歧视条款（在判断中国公司的利润是否低于纳税起征点时，可将其在全球的利润都考虑进来），英国税务局会允许企业享受低税率。

- 根据2004年4月1日生效的“资本微化规则”，中国母公司或外国集团公司直接借款给英国子公司，借贷期限超过一年，则利息部分须交纳英国所得税，全额税率为20%。根据中英之间的避免双重征税协议，税率可减至10%，但需英国子公司提前提出申请，并得到英国税务局批准。

- 收购一家公司的股份，将按收购价征收0.5%的印花税。如果直接收购企业和资产，对超过50万英镑在英国房地产的收购，将征收可能高达4%的印花税。因此，以收购公司股份达到拥有企业的目的，比直接收购企业及资产更有利。

- 公司税可按季度分期支付，但不适用于享受低税率的公司。

- 中国在英国的子公司向母公司支付红利和利润时，英国不征收任何其他税款。

- 英国没有外汇管制，中国公司可以自由将资金转入或移出英国。

（7）抵扣税优惠政策

所有英国公司可以有条件地享受研究开发税收优惠。中小公司其符合条件的研发费用支出部分，可享受的税收减免额高达150%；新创办的公司可以放弃税收优惠，以便即刻得到24%符合条件研发费用的现金退款；大公司的研发费用税收优惠将以无须支付的大额扣除实现，其额度相当于开支的125%。

4. 园区扶持政策

（1）企业区:

2. 政治因素分析

Political Analysis

企业区一般具有独立的发展机制，如商业园区、制造业园区等。设在企业区的企业享有一系列优惠待遇：

- 工商业房地产的资本支出享有100%的公司和所得税补贴；

- 工商业房地产免交国家非住家财产税（统一企业税）；

- 简化规划审批，符合园区计划的项目无须单独审批；

-免交行业培训税以及向行业培训委员会提供信息的义务；

- 企业区内的公司对海关业务的申请将优先受理；

（2）自由贸易区：英国目前有七个自由区，分布在南安普敦、施尔尼斯、蒂尔布利、利物浦码头、伯明翰以及普雷斯特威克机场。自由区内，货物在获准在欧盟内部自由流通或再出口到欧盟以外地区之前，可进行各种交易而不需缴纳关税、增值税、或其他费用。

5.中国-英国自由贸易政策

英国几百年来一直高举自由贸易大旗，以1846年废除重商主义的《谷物法》为标志，甚至实行单边开放。而在欧盟德法英三大轴心国中，也数英国对华经济政策最为开放宽松，较少政治化色彩。英国虽保守，但在自由贸易问题上，比美国开放。英国敢于违背美国的意愿，在西方国家中首先公开支持和加入亚投行。英国也从未对华为等中国企业在英国市场上附加政治限制，中国企业在英国市场基本畅通无阻。

由于此前作为欧盟成员国，英国无法单独与非成员国缔结贸易协定，但脱欧之后，英国将获得更多自由。“这意味着我们将有更多机会和欧盟以外的国家，诸如中国，发展贸易。英国离开欧盟的同时也脱离了欧盟诸多法规的束缚，别的国家也得以更自由地和英国开展贸易。” 英国财政大臣哈蒙德说，英国正在着手与中国讨论达成双边自由贸易协定事宜，规模可能达到数十亿英镑。

2015年10月，中国财政部在伦敦发行30亿元人民币国债，中国人民银行在伦敦发行50亿元短期央行票据，这是中国首次在境外发行离岸人民币主权债券和央票。成果表示，这体现了中英双边经济联系的日益紧密和财金合作的深化，双方欢迎各类市场主体积极考虑在伦敦发行人民币债券，增加人民币流动性、产品和服务，从而促进离岸人民币市场发展。

2. 政治因素分析

Political Analysis

2016年11月10日，第八次中英经济财金对话在英国伦敦举行。此前，中国国家主席习近平于2015年10月成功对英国进行国事访问，重申构建中英面向21世纪全球全面战略伙伴关系的承诺。在这一背景下，刚刚结束的第八次中英经济财金对话就中英面向21世纪全球全面战略伙伴关系、贸易与投资、金融服务、基础设施和能源、产业战略等达成63项政策成果。成果提到，“中方认识到英国仍是世界领先的全球金融服务中心，欢迎伦敦在支持人民币国际化进程中发挥重要作用。双方承诺加强金融服务合作和市场准入，支持伦敦继续成为世界领先的离岸人民币中心”。

外国企业设立程序：

《1985年公司法》对在英国注册公司做出了规定。虽然商业团体的名称确定要根据一定的规则，但注册公司无需得到许可。从事金融、国防和石油勘探等受监管行业的公司，须在开业前获得许可证或政府批准。在英国开业的所有公司必须在当地“公司注册处”注册，并呈交会计报表和年度报告。海外公司在英国设立分支机构或代表处也必须注册和提交年度会计报表。

（1）公司类型

-私营股份有限责任公司：成员的责任由其所持有的股份数量确定；

- 私营担保有限责任公司：成员的责任由其承诺对公司资产的贡献数量所确定；

- 私营无限责任公司：公司成员的责任没有限制；

- 上市公司：公司的股票向公众发售。只有上市公司才可以向公众发售股票。

对于大多数商家来说，最常见的类型是股份有限责任公司，分为两种形式，即私营有限公司和上市公司。许多海外公司会选择私营有限公司的形式。海外公司在英国成立股份有限责任公司可以通过两种方式：完全控股的子公司（海外母公司拥有该公司100%股份），或者合资公司（股份由不同参与者共同拥有）。

（2）注册公司须提交以下材料：

- 公司的人员、注册的办公室地址等；
- 声明该公司将遵守《1985年公司法》；
- 公司章程：包括公司名称、注册地址、商业目标、公司拥有的权利以及内部管理方式等；
- 注册时需支付注册费，现为20英镑（如当天注册需80英镑）。

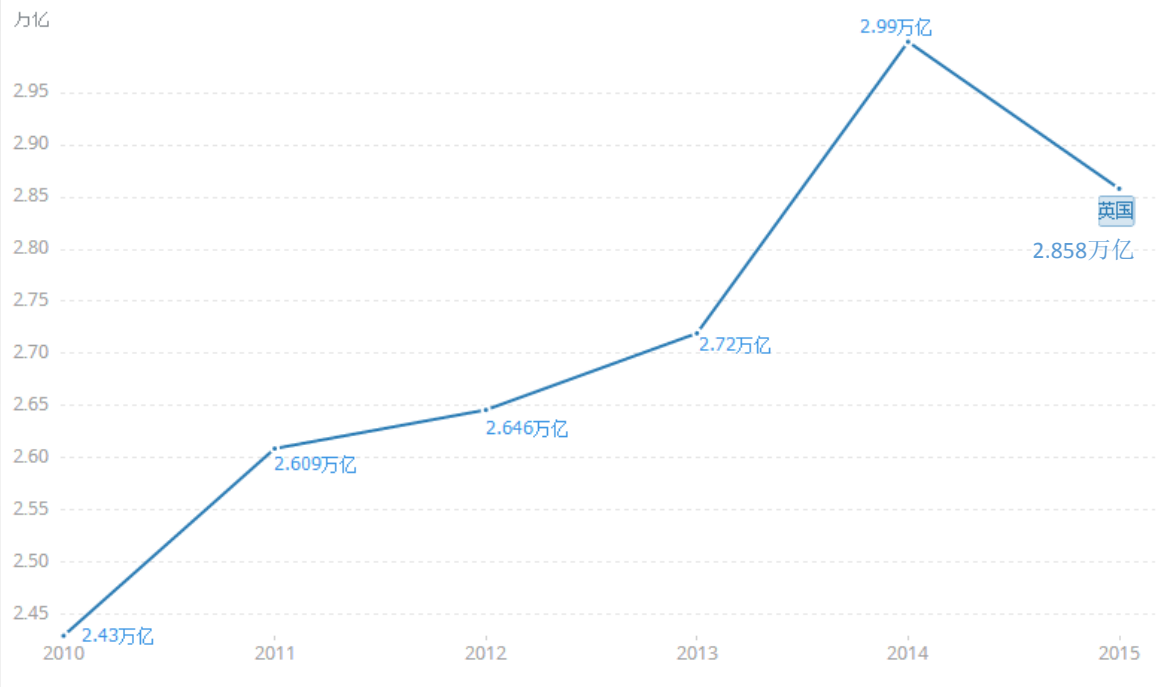
3. 经济因素分析

Economic Analysis

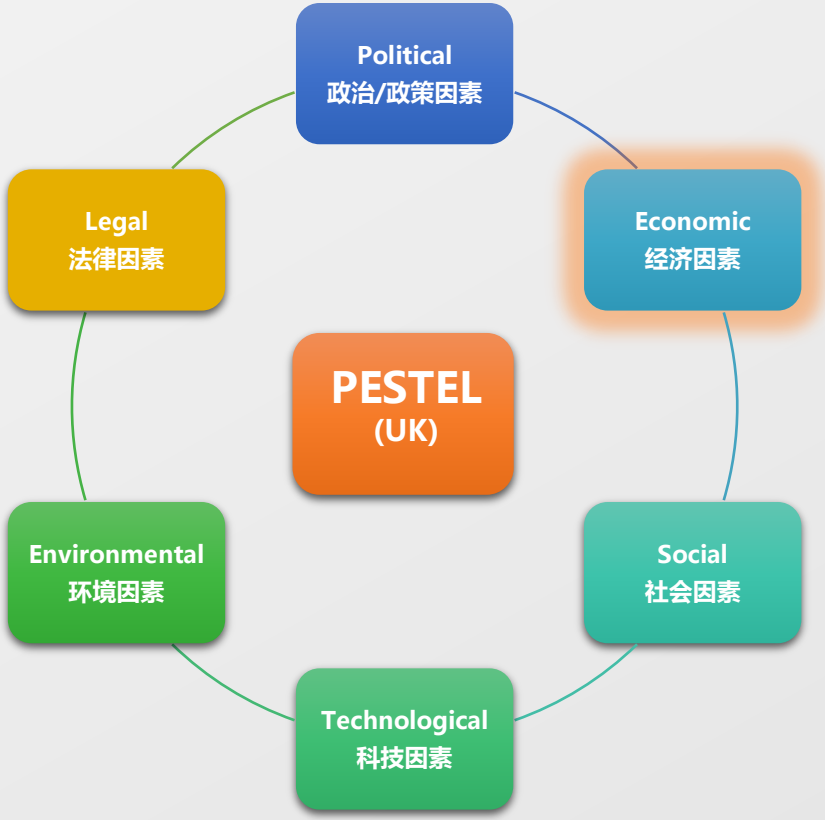
宏观经济态势

英国作为一个重要的贸易实体、经济强国以及金融中心，是世界第五大经济体系，也是全球最富裕、经济最发达和生活水准最高的国家之一。在过去的三十年间，政府大量减少了国有资产，并减缓了社会福利计划的发展。十八世纪时英国本地产小麦开始不敌北美廉价小麦，放弃大量种植小麦，大量从美洲进口粮产，逐渐转以乳畜业为主，较为集中，高度机械化，效益十分高，1%的劳动人口能够满足大约60%的食品需要。

2010-2015年英国GDP变化趋势（现价美元）



（数据来源：世界银行）

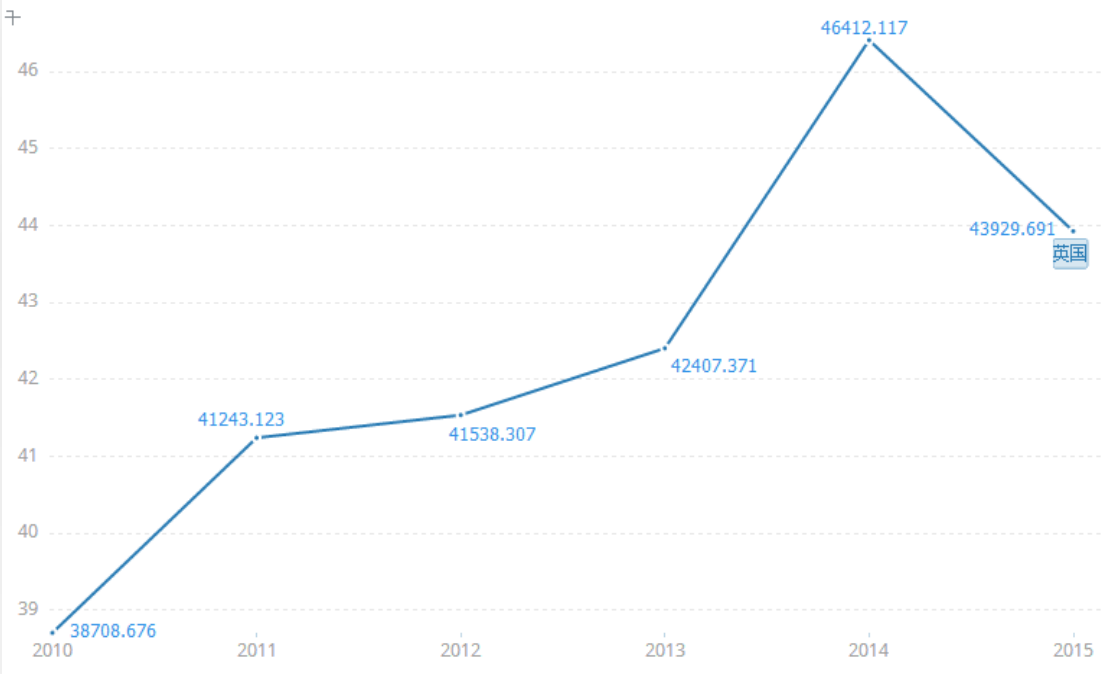


3. 经济因素分析

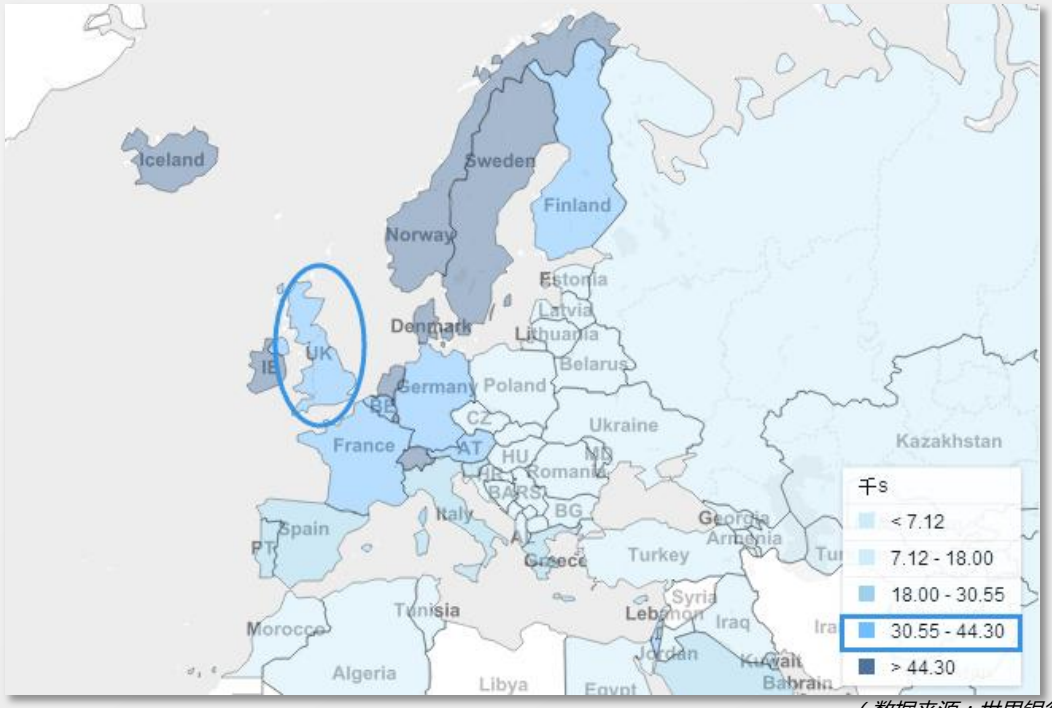
Economic Analysis

相关经济数据

2010-2015 英国人均GDP趋势（现价美元）



2015 欧洲人均GDP 地理分布（现价美元）



（数据来源：世界银行）

2013-15年英国GDP是主要发达工业国家里面中发展速度最快的国家之一，GDP总量世界排名第五，年增长率为2.2%。至2016年第四季度，英国经济在2016年最后一个季度稳步增长，尽管受到年末“脱欧”的影响，2016年全年经济也只是增长放缓至2.0%，表明英国仍是当前经济增速保持较快的主要经济体，经济增长依然保持强劲增长。展望2017年，英国脱欧谈判进展如何被认为是英国经济面临的最大不确定性因素。对于新一年经济增长，各大机构和学者给出的数值千差万别，从0.5%至3.5%不等。但乐观看法则认为，英国新一年经济增长可能高达2.2%，其理由主要是英国经济将受益于强劲的美国经济增长，英国的服务业尤其是金融服务业将直接从美国经济增长中获益。受2016年英镑贬值影响，制造业回升对经济增长的贡献也将最终在新一年表现出来。有的经济学家认为，只要在新一年里英国经济每季度增长0.35%，就可实现年率1.8%的经济增长，英国经济并不一定会像某些预期中的出现全面崩盘。

3. 经济因素分析

Economic Analysis

货币及汇率

英镑是英国国家货币和货币单位名称。

英镑主要由英格兰银行发行，但亦有其他发行机构。最常用于表示英镑的符号是£。国际标准化组织为英镑取的ISO 4217货币代码为GBP (Great Britain Pound)。除了英国，英国海外领地的货币也以镑作为单位，与英镑的汇率固定为1:1。截止2017年3月28日，人民币同英镑的汇率为0.1157:1。

过去一年，英国经济中最大的变化是英镑贬值。1月4日是2016年伦敦金融市场第一个交易日，当天数据显示，英镑对美元汇率的中间价收于1英镑兑换1.471美元。一年里英镑对美元累计贬值19%。脱欧公投结果产生的6月24日，英镑对美元汇率为1英镑兑换1.342美元，可以说，脱欧公投以后，英镑对美元贬值速度明显加快。

英镑/人民币 一年期汇率走势

英镑/人民币 两年期汇率走势

英镑/人民币 五年期汇率走势

（数据来源：雅虎财经）

3. 经济因素分析

Economic Analysis

产业结构

英国的产业形式多种多样，拥有许多老牌企业。产业结构的变化有的是由于供应方的作用，诸如技术进步所引起；有的是由需求方的作用，诸如收入的增加、消费习惯和爱好的改变等造成；还有的是双方因素共同作用的结果，例如新技术的开发带动新市场的生成。英国经济结构近年来发生了与其他发达经济体明显不同的转变，它正从制造业转向服务业，特别是知识密集型服务，如金融服务、专业服务和信息通信技术业等。

1．农业

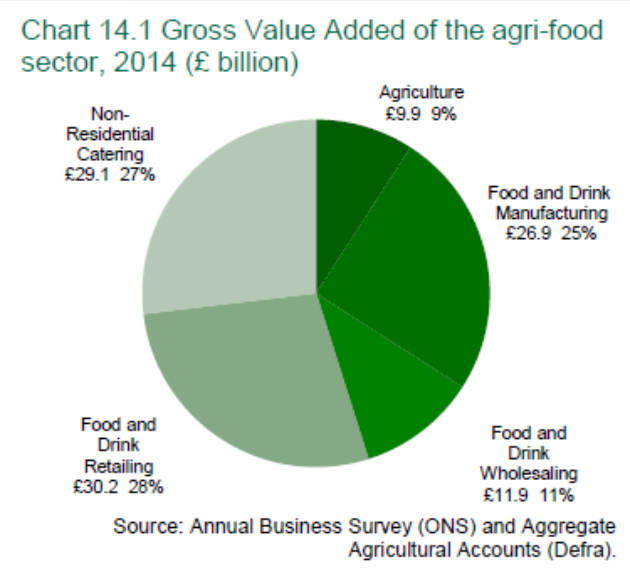
农牧渔业主要包括畜牧、粮食、园艺、渔业，可满足国内食品需求总量的近2/3。而农业在英国内生产总值中所占比重不到1%，从业人数约45万，不到总就业人数的2%，低于欧盟国家5%的平均水平，低于其它主要工业国家。农用土地占国土面积的77%，其中多数为草场和牧场，仅1/4用于耕种。农业人口人均拥有70公顷土地，是欧盟平均水平的4倍。英是欧盟国家中最大捕鱼国之一，捕鱼量占欧盟的20%，满足国内2/3的需求量。

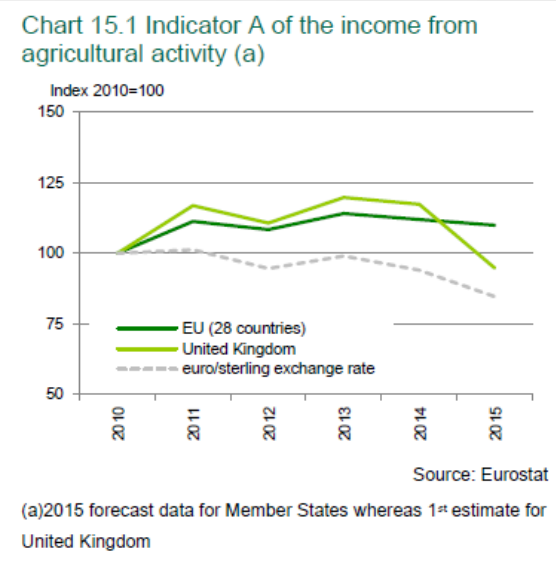
2．工业

英国主要工业有：采矿、冶金、化工、机械、电子、电子伦、仪器、汽车、航空、食品、饮料、烟草、轻纺、造纸、印刷、出版、建筑等。生物制药、航空和国防是英工业研发的重点，也是英最具创新力和竞争力的行业。同许多发达国家一样，随着服务业的不断发展，英制造业自20世纪80年代开始萎缩，80年代和90年代初两次经济衰退加剧了这一态势。英制造业中纺织业最不景气，但电子和光学设备、人造纤维和化工产品，特别是制药行业仍保持雄厚实力。

- 先进制造业

在金融和专业服务业以外，英国最具优势的产业就是先进制造业。为了保持和强化其先进制造业的国际领先优势，英国政府近十年来先后出台了一系列的产业扶持政策，主要涵盖信息和投资、先进制造技能、新技术应用、特殊产业等方面。





（数据来源：UK National Statistic）

3. 经济因素分析

Economic Analysis

- 信息和投资

为扶持英国本土的先进制造企业，英国政府向企业推出广泛、开放的政策计划，提供有力的信息和资金支持，帮助企业获得更多高质量的商业运营咨询建议。

在信息方面，英国政府设立了一家制造业咨询机构（Manufacturing Advisory Service，MAS），为先进制造业领域的中小企业提供咨询帮助和商业建议。自2002年启动以来，制造业咨询机构已完成了2.8万份综述和1万个具体项目。通过提高效率和附加业务，为英国公司带来了超过7亿英镑的收益。据英国商务部估算，投资于MAS的每6,000英镑中，有3,000英镑是公共资金，企业得到的净收益则高达3.5万英镑。

2009年英国又制定了低碳工业战略（Low Carbon Industrial Strategy），向制造业咨询机构追加400万英镑投资，用于为竞争低碳机遇的制造商提供专业建议，包括为民用核工业供应商提供支持。

也是在2009年，英国政府与工业界联合启动英国先进工程国际市场营销战略（International Marketing Strategy for UK Advanced Engineering）。由英国贸易投资总署（UK Trade and Investment）与英国工商组织协商制定战略目标，帮助企业增加国际销售，并吸引更多的高附加值先进工程来英国投资。

在资金方面，为了解决技术型企业获取股权融资的困难，英国政府于2009年设立英国创新投资基金（UK Innovation Investment Fund，UKIIF）。英国政府出资1.5亿英镑作为基础投资，成立一个综合基金（Fund of Funds），再从私有部门吸引更多的资金，拟在10年内建成一个10亿英镑的基金。该基金主要向生命科学、信息和通信技术、低碳和高价值制造业等部门的公司投资。

-先进制造技能

先进制造业的全球竞争力来自于其高技能的劳动力资源。先进制造业需要一套复杂、灵活的技能，包括高科技以及协同工作所需要的灵活的跨学科技能。为了保持和发展英国高技能劳动力资源，英国政府出台了下列扶持措施：

a. 全面普及人才图谱（Talentmap）。Talentmap是一个网络工具，能够帮助雇主快速容易地获取教育、就业和技能信息。

b. 高等教育框架（Higher Education Framework）。2009年公布的高等教育框架阐述了新产业新工作战略（New Industry, New Jobs）。它全面概述了高等教育的未来角色，说明了政府将如何支持高等教育部门和雇主，包括先进制造部门的雇主，以期共同努力解决技能需求，并确保高水平技能的供应与战略优先目标更加密切切合雇主的需求。

c. 国家技能战略（National Skills Strategy）。2009年发布的一个国家技能战略，明确了如何实施技能政策，为英国的经济服务。先进制造业技能是其中的一个关键部分。英国表明要重点支持那些有助于推动经济增长的先进制造技术的开发。为加快发展，政府将主动与商业和贸易伙伴合作。

d. 高等教育科学、技术、工程和数学计划（Higher Education Science, Technology, Engineering and Mathematics，STEM）。该计划于2009年8月启动，涵盖一系列具体措施：通过增加A级STEM内容和英格兰高等教育基金委员会（Higher Education Funding Council for England，HEFCE）对于战略性重要项目的支持，鼓励从幼年开始培养对STEM科目的兴趣。

3. 经济因素分析

Economic Analysis

e. 增设进修科学、技术、工程和数学等高等教育学位的场所，扩大先进制造业相关高等教育学位的培养规模。

f. 增设制造与产品设计（Manufacturing and Product Design）学位。在英国学校中首次开设一个新的制造与产品设计文凭，引领14-19岁的年轻人进入制造业部门，传授给他们就业或进一步学习所需的知识和技能。

g. 成立制造业观察机构（Manufacturing Insight）。这一英国政府机构将与工业界一起致力于改善公众对制造业的看法，并确保年轻人了解这一领域的职业发展机会。

-新技术应用

近些年来，在英国的先进制造业领域里出现了一套新型多功能、拥有一定制造应用范围的平台技术。这些技术涵盖塑料电子、硅设计、可再生化学和用以替代各类金属的碳纤维复合材料等领域。

不过，这些技术仍处于开发阶段，其应用空间有限，难以产生巨大的经济机会。为了催化这些未来具有巨大增长潜力的技术创新，英国政府在2007年创立了企业主导的技术战略委员会（Technology Strategy Board）。委员会重点关注的优先领域包括高价值制造业、电子工业和光电工业、高级材料等。通过各种方式支持英国先进制造业的发展，包括资助合作研发、支持知识转移网络、知识转移合作伙伴关系，通过政府采购驱动创新，促进小型商业研究计划的进展。

-汽车制造业

英国是欧洲最多样化和产量较多的汽车生产和装配基地。英国汽车业现有约77万名从业者，大多数集中在英国中部和北部，汽车业每年为英国财政部贡献100亿英镑。

全球很多汽车企业都被英国机械技术、优秀劳动力供给和良好商业环境吸引而来。英国在世界汽车研发制造领域处于领导地位，超过30家汽车生产商在英制造70多种型号的汽车，世界产量最大的7家轿车生产商、8家跑车生产商、8家商用车生产商和10家大客车生产商均在英国投资设厂。此外，还有包括17个世界顶级品牌在内的2,350家汽车零配件供应商。其中威尔士是英国汽车生产业最先进的地区之一，也是最大零配件供应地区。几乎所有世界知名汽车企业都在英国有分支机构，使英国汽车产业在世界名列前茅。目前有福特、宝马、丰田、日产和本田等超过40家知名汽车企业在英设有公司。汽车产业链包括整体设计、发动机设计制造、关键零部件生产等。

英国汽车制造商协会(SMMT)公布的数据显示，得益于产销的增加以及出口量的增长，2015年英国汽车产量超过160万辆，同比增3.9%，其中五分之四的汽车用于出口，同比增2.7%。英国对中国和俄罗斯汽车出口有所下降，但欧洲市场增长11%。

除政府支持外，2013年和2014年，英国汽车业的科研投资分别达17亿英镑和19亿英镑，延续了过去几年的递增趋势。此外，英国政府对氢燃料汽车、纯电动汽车、混合动力汽车等多种新能源汽车都给与了支持，并鼓励企业和个人在新能源汽车上做出贡献，英国也成为当下全球的一个新能源汽车的试验场地。

3. 经济因素分析

Economic Analysis

毕马威预计，到2026年英国生产的汽车将实现100%互联；到2028年，88%的汽车能实现部分自动化；到2030年，25%的汽车将配备高级自动化乃至完全无人驾驶功能，届时互联与自动化技术预计每年能给英国带来约510亿英镑的收益；累计新增就业岗位32万个，其中汽车业直接创造2.5万个就业岗位；累计减少2500起致命交通事故，预防2.5万起严重交通事故。

3．金融服务业

金融服务业是英国经济的重要支柱产业。2014年，金融及保险业创造的产值为1,269亿英镑，占英国经济产出的8%,此外还创造592亿英镑的贸易顺差。金融及保险业雇用员工110余万，共有550多家跨国银行、170多家国际证券公司在伦敦设立了分支机构或办事处，占英国总就业的3.4%。凭借深厚的贸易渊源、一流的专业人员、高质量的配套服务，以及语言、时区、法规等方面的优势，伦敦位居世界三大金融中心之列，在证券和外汇交易、海事和航空保险、债券保险和交易、银行间拆借等国际金融市场上均占有重要一席。英国金融服务业包括银行业、保险业、投资管理、股票市场、外汇市场、期货市场等。伦敦不仅拥有大量银行，并且是全球最大的保险市场和全球最大再保险市场之一，还是世界领先的航空与航海保险市场。

伦敦金属交易所是全球最大的金属交易所，成交的非铁金属占全球交易总量的90%以上。伦敦石油交易所是欧洲领先的能源交易所。作为国际主要原油交易的价格市场——布伦特原油交易量占全球交易量的2/3。伦敦证券交易所是全球国际化水平最高的证券交易所。伦敦还是全球最透明的黄金交易市场，也是全球黄金交易的结算中心。伦敦是主要的国际债券市场中心。在伦敦登记并以伦敦为基地的券商发行的债券占全球债券发行量的60%。

英国（2015年）3月12日向中方提交了作为意向创始成员国加入亚洲基础设施投资银行（以下简称亚投行）的确认函，正式申请加入亚投行。（中国）财政部表示，英国于2015年4月成为意向创始成员国。在美日“冷拒”亚投行之际，英国的加入给该机构赋予更多的国际金融机构色彩。

区域间投资与贸易合作

1．英国对外投资

英国政府鼓励吸引外资。外资在英投资项目主要为计算机软件、信息技术、互联网、电子商务、电子和通讯、医药和生物技术、管理行业、汽车、食品和饮料等。投资形式为收购、兼并现有企业、扩大生产规模、建立科研基地或跨国公司等。美国是对英最大投资国，中国对英的投资也逐步增长。2011-2012年间到英国投资的国家中，中国由排名第7位跃升至第3位，投资增幅高达55%。为了支持这一趋势的增长，英国政府专门设立了英国贸易投资总署（UK Trade & Investment）在中国各地的办事处。

2015年，英国FDI项目数量和创造的就业岗位均创下历史新高：FDI项目数量达1,065个，较2014年增长20%，跑赢了同期欧洲FDI市场14%的增速，英国在欧洲FDI市场中所占份额由上一年的19.9%上升到20.9%，成为欧洲FDI(吸引外国直接投资)市场领军者。

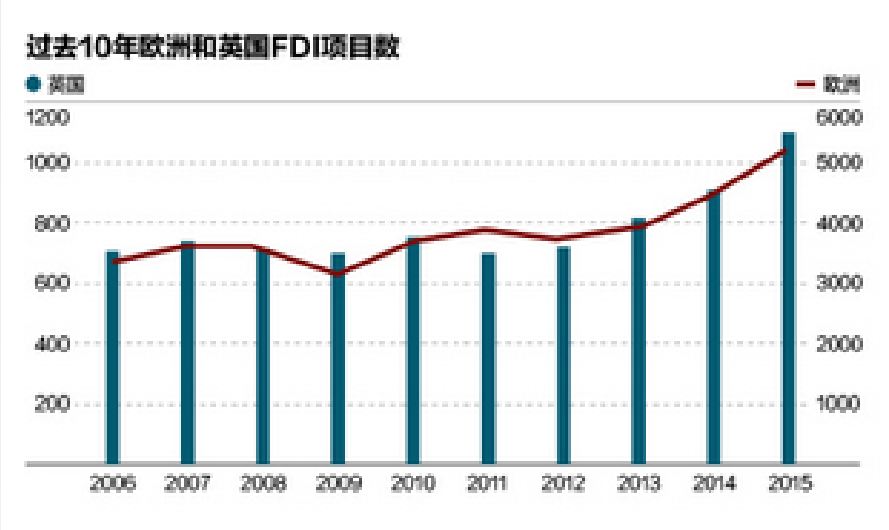
3. 经济因素分析

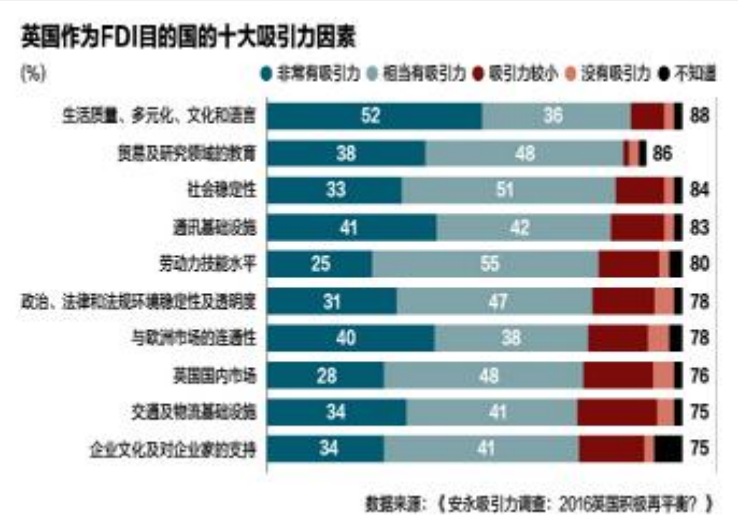
Economic Analysis

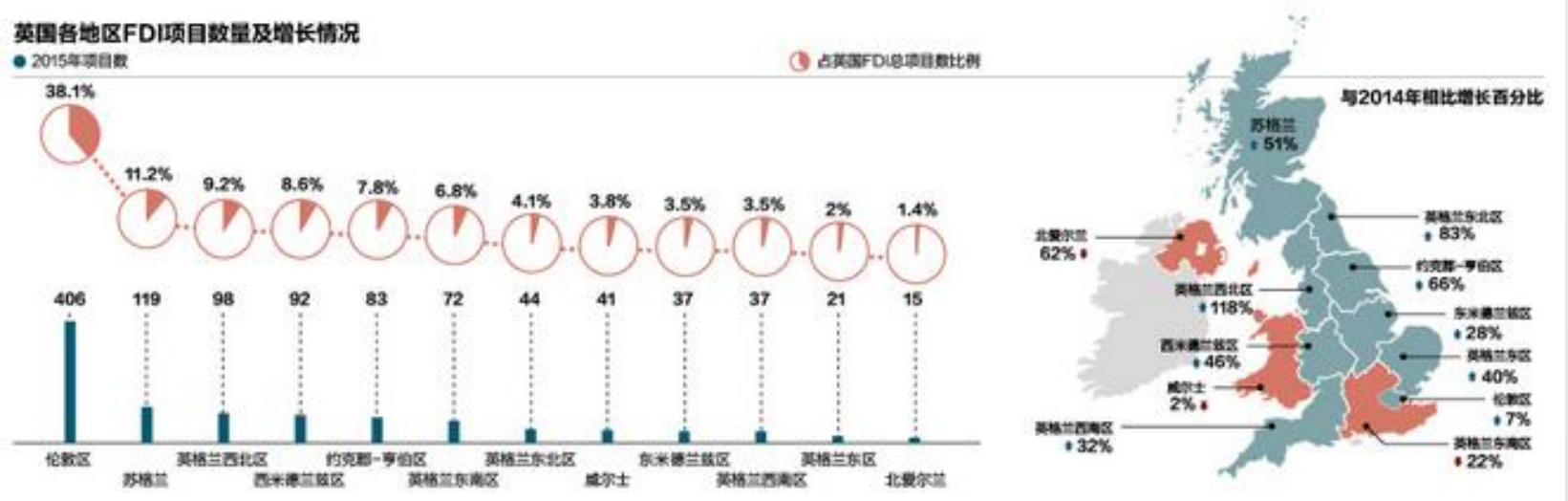
投资者对英国经济的看法在安永对投资者调查测试的主要特征中也是正面的。75%以上的投资者评选出了英国最具吸引力的十个关键属性，其中排名最高的是生活质量，依次是多样性和文化（被88%的投资者吸引），教育（86%），社会稳定 （84%），电信（84%）和技能（80%）。

从英国各主要城市来看，曼彻斯特自2009年来就一直是吸引FDI项目最多的核心城市之一。过去2年中，利兹市的FDI项目数量实现了大量增长——从原来的个位数增加到2014年的13个，2015年更是迅速增加至31个项目。2015年，伯明翰、纽卡斯尔和谢菲尔德吸引的FDI项目数量也是最近10年来最多的一年。

尽管和英国整体水平相比，老牌金融中心伦敦的FDI增速较为一般(仅为6.6%)，但其仍在FDI项目的绝对数量上占据较大优势(406个)，投资者也普遍认为，伦敦依然是欧洲FDI市场上最具吸引力的城市。







3. 经济因素分析

Economic Analysis

总体来看，2015年欧洲各国吸引的FDI项目总数为5,083个，较2014年增长14%，是过去9年中增长幅度最大的一年。

2015年英国在FDI创造的就业岗位数量方面，总共新增了42,336个就业岗位，比排名第二的波兰和排名第三的德国加起来还多。

过去10年，欧洲吸引FDI项目最多的4个国家是：英国、德国、法国和西班牙。自1997年安永开始跟踪欧洲FDI数据以来，英国的市场份额保持在17%~21%，2015年英国实现了20.9%的份额，创下2003年以来新高，比第二名德国多出了1.9个百分点。不过，德国的增长势头不容小觑：该国FDI市场份额在过去10年实现了稳步增长，从2006年的8%上升到了2015年的19%。法国的市场份额则总体呈下滑趋势，其2015年12%的份额是1998年来最低的。

在项目类型方面，数据显示，重点战略地区大幅增长。例如，在总部（总部）投资方面，英国的项目在2015年上升了172%，英国在欧洲的这一类项目占有53%的市场份额。英国的研发项目增长了38%，以英国的欧洲市场占有率达到26%。 这些都是真正出色的结果，反映了英国政府通过营销和政策活动来瞄准这些领域的战略的成功。

Total FDI Projects over last ten years – Europe and the UK

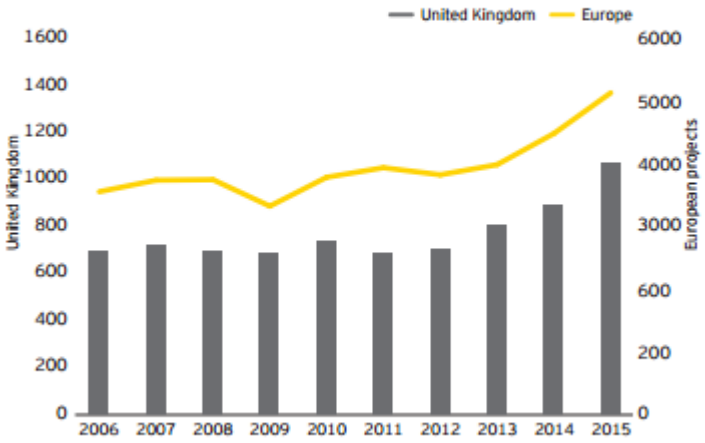


Figure 1. Source: EY's Global Investment Monitor 2016

Types of investment into the UK in 2015 (both follow-on and new), and the UK's European market share

	All projects		
	Projects	UK market share %	Change on 2014 %
Sales & Marketing	463	22.1	-0.2
Manufacturing	183	12.6	10.9
Logistics	71	16.0	-2.7
R&D	100	25.8	37.0
Headquarters	155	53.0	172.0

Table 5. Source: EY's Global Investment Monitor 2016.

European FDI market share of the top four recipients, 2006-2015

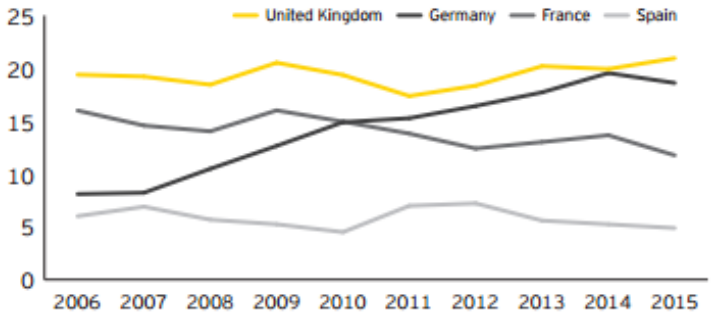


Figure 2. Source: EY's Global Investment Monitor 2016

Number of sales and marketing projects

Software	125
Manufacturing	82
Business Services	79
Financial Services	73
Construction	25
Property	13
Culture and education	13
Other	53

Table 6. Source: EY's Global Investment Monitor 2016.

（数据来源：安永吸引力调查：2016英国积极再平衡?(UK 2016 Positive rebalancing?)）

3. 经济因素分析

Economic Analysis

2．中英投资往来

中国作为世界第二大经济体，不但是20国集团（G20）中成长最快速的成员，更坐拥超过一兆美金之各式的主权财富基金。因而，中国手上有很充裕的现金来做海外投资。英国即是中国最喜爱的投资地点之一，不但排名在中国海外投资的前十名，同时，和其他欧洲国家相比，中国在英国的投资金额都在其两倍以上。英国是中国在欧盟内第二大贸易伙伴、第二大投资目的国和第二大实际投资来源地，中国是英国在欧盟外第二大贸易伙伴。2015年，中英双边贸易额785.2亿美元，同比下降2.9%。2016年，中英双边贸易额743.4亿美元，同比下降5.3%。

英在华实际投资13.51亿美元，累计总投资210.5亿美元。目前已有超过500家中资企业落户英国。两国经贸合作呈多样化发展趋势。英国在我优先发展的交通、能源、化工、机械制造领域及信息、生物工程等高新技术方面具有优势，同时也是我机电、纺织、化工、金属制品、服装以及初级产品的重要市场。英国对参与我西部大开发态度较积极，对华投资区域正逐渐从沿海向中西部内陆地区扩展。2016年2月，中英经贸联委会第12次会议在英举行，成立了中英地方合作联合工作组，这是中国与欧洲国家建立的首个地方经贸合作机制。

中国企业赴英投资也呈上升势头。浙江沪杭甬高速、江西铜业、中国国航、大唐发电以及中石化五家国有大中型企业在伦敦交易所挂牌上市。2014年1月，大连万达集团宣布将投资20亿至30亿英镑在英国开展城市改造项目。两国已设立高铁合作工作组。习近平主席访英期间，中国广核集团与法国电力集团签署《英国核电项目投资协议》，中英法就合作建设欣克利角核电站达成一致。2016年9月，中国广核集团、法国电力集团同英国政府在伦敦举行欣克利角核电项目协议签署仪式，并同步签署塞斯维尔、布拉德韦尔核电项目及“华龙一号”技术通用设计审查相关一揽子协议。2017年1月，英方正式受理“华龙一号”通用设计审查申请。

（数据来源：中华人民共和国外交部）

英国贸易投资总署发布报告称，2014-2015财年（截至2016年３月底），英国共吸引创纪录的1,988个外国直接投资项目，其中中国对英直接投资项目为112宗，以数量计是英国第四大外国直接投资来源国。

英国贸易投资总署表示，上一财年中国对英投资项目为英国创造了约6,000个就业岗位，表明中英关系进一步巩固，也表明中国看好英国经济。

数据还显示，2014年英国的外国直接投资存量历史上首次超过１万亿英镑（约合1.58万亿美元），英国成为欧洲第一大及全球第三大（仅次于美国与中国）外国直接投资目的国。

与此同时，中国商务部在去年12月发布的数据显示，2016年前11个月中国实际使用外资金额7,318亿元人民币，同比增3.9%。其中，欧盟对华投资增长43.9%，增速较1-10月提高2.4个百分点。欧盟28国中，英国对华投资同比翻了一番。据联合国贸发会议调查，2017年中国继续被列为最具前景的投资目的国首位。中国欧盟商会、中国美国商会发布的报告亦显示，多数外企仍然看好中国市场前景，计划扩大在华运营投资规模。由此可见，在世界经济低迷的大环境下，中英投资往来仍保持着良好的态势。

4. 社会因素分析

Social Analysis

人口

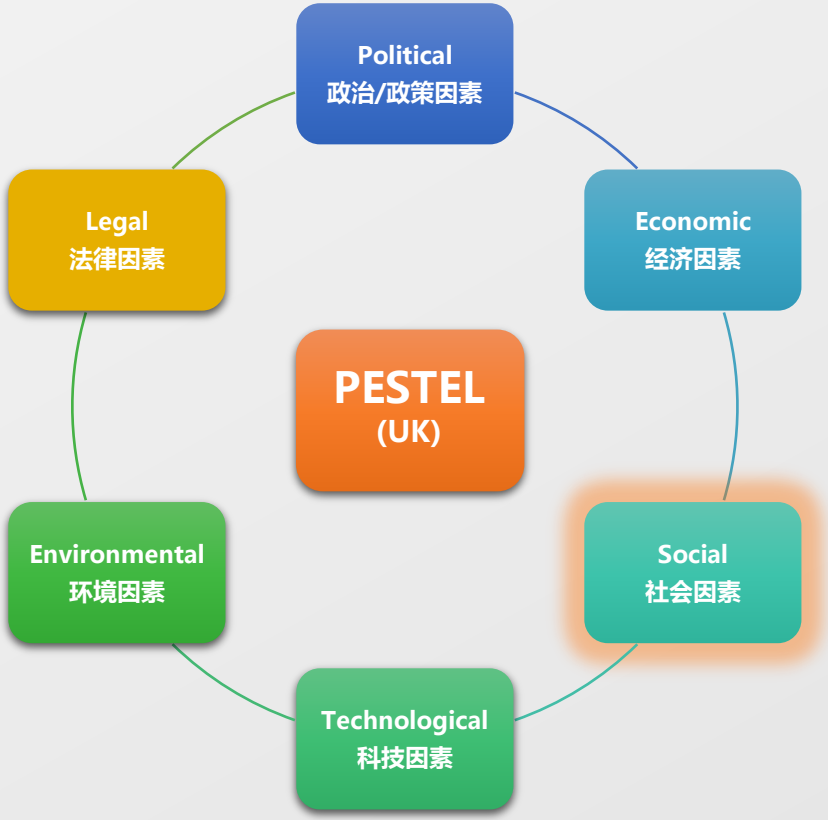
英国总人口超过6,500万，由英格兰人（盎格鲁-撒克逊人）（占人口总数的80%以上)、威尔士人、苏格兰和爱尔兰人组成。人口密度为每平方公里229人，但全国人口分布不均。人口的80%住在城市。 英国人口分为4个民族，即英格兰人、苏格兰人、威尔士人和爱尔兰人。英国人口总数在欧洲国家中排列第三，仅少于俄罗斯和德国。

根据世界银行2016年最新人均国民总收入的分组标准，英国在世界范围内排名第29，属于人均国民收入超过30,000美元的高收入国家。

英国 劳动力	近期数据	前次数据	最高	最低	单位
失业率	4.70	4.80	12.00	3.40	%
就业人数	30645.00	30635.00	30645.00	23187.00	千
失业人员	734.70	745.00	3090.00	422.60	千
生活工资家庭	1152.50	1141.20	1360.00	1006.10	GBP /月
生活工资个人	1043.60	1019.80	1043.60	878.80	GBP /月

语言

英国名义上没有官方语，实际上以英语为主要语言。英格兰以外地区有其他官方语言，例如威尔士北部还使用威尔士语，苏格兰西北高地及北爱尔兰部分地区仍使用盖尔语。世界各地移民到英国的人也讲自己的家乡语言，如孟加拉语、汉语、印地语、旁遮普语和乌尔都语。英国是印度以外印地语使用者最多的地方。



（数据来源：Trading Economy）

4. 社会因素分析

Social Analysis

文化风俗

英国，每个人都享有宗教自由，因此，在英国各中心地区也形成了多种不同的宗教信仰蓬勃发展的局面。居民多信奉基督教新教，主要分英格兰教会（亦称英国国教圣公会，其成员约占英成人的60%）和苏格兰教会（亦称长老会，有成年教徒59万）。另有天主教会及伊斯兰教、印度教、锡克教、犹太教和佛教等较大的宗教社团。

英国是现代足球的发源地。英国重大足球赛事有英格兰超级联赛、苏格兰超级联赛等。21世纪初，英国众多的俱乐部都有上百年历史，足球也是英国人平时最喜欢的娱乐活动之一。板球又名木球，被称为“绅士的游戏”，是由两队各11人交替攻击和守备的一项团体运动。其现代形成形式起源于英国，盛行于英国、澳大利亚、新西兰、印度、斯里兰卡等国。

教育

英国实行5-16岁义务教育制度。公立学校学生免交学费。私立学校师资条件与教学设备都较好，但收费高，学生多为富家子弟。英国是世界上高等教育发达的国家，拥有世界较好的高等教育水平，是近现代高等教育体制的发源地。英国有世界上最古老的高等学府，一大批较好的高等学府，为英国和世界培养出许多杰出科学家和政治家等。

截至2014年8月，英国有大学138所，包括世界著名的英国最顶尖大学联盟“罗素大学集团”（The Russell Group），其中最闻名于世的两所大学是牛津大学和剑桥大学，此外还有帝国理工学院、爱丁堡大学、谢菲尔德大学、布里斯托大学、伯明翰大学、诺丁汉大学、伦敦大学国王学院、伦敦大学学院、华威大学、英国约克大学、南安普顿大学、伦敦政治经济学院、纽卡斯尔大学、格拉斯哥大学、曼彻斯特大学、利物浦大学、埃克塞特大学、伦敦大学玛丽皇后学院、杜伦大学。

人民生活

英国国民医疗服务体系（NHS）于1948年由当时的工党政府创立，并一直延续，为全民提供免费医疗服务。

据世界卫生组织统计，2011年英国全国医疗卫生总支出占GDP的9.4%，按照购买力平价计算，人均医疗健康支出3,364美元。2006-2013年间，平均每万人拥有医生28人、护理和助产人员89人、牙医6人、药师7人；2006-2012年间，平均每万人拥有医院床位29张。

5. 科技因素分析

Technological Analysis

英国是世界高科技、高附加值产业的重要研发基地之一，科研涉及很多科学领域。截至2014年8月，英国以世界1%的人口，从事世界5%的科研工作，所发表学术论文占9%，引用量达12%，仅次于美国。获国际大奖人数约占世界的10%，有78位诺贝尔科学奖得主，居世界第二。在生物技术、航空和国防方面较强。

-航空

英国航空航天业研发及制造水平在欧洲乃至世界处于前列。英国约有490家公司从事航空航天业，直接从业人员11.1万人，间接从业人员12.6万人。主要核心企业包括罗尔斯罗伊斯、空中客车、庞巴迪、奥古斯塔韦斯特兰、Spirit Aecosystem和GKN等。2014年，英国航空业收入292亿英镑，年增长5%，其中出口263亿镑。英国企业接受的2031年前交付的订单总值超过4,740亿英镑。英国是世界上使用航天数据和技术最多的国家之一。

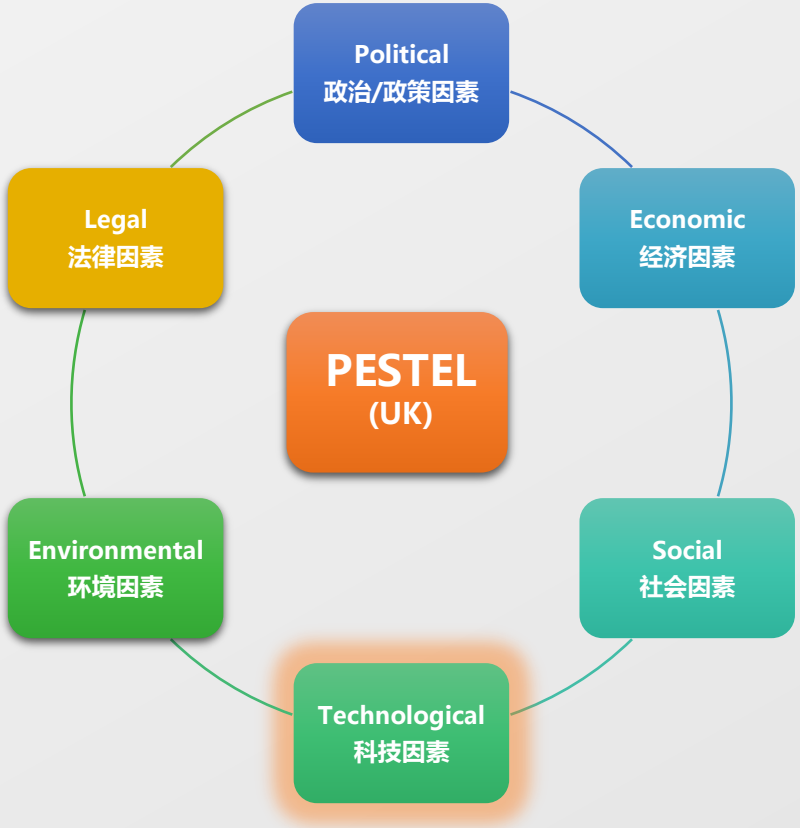
以就业人数计算，英航空产业规模列世界第二。罗尔斯罗伊斯公司是世界首屈一指的引擎制造商，世界多数飞机制造公司都选择该公司的飞机发动机。英国企业也是其他关键性飞机零部件的首选合作伙伴。目前，英国吸引了大量航空业的国际投资，其中，世界最大的两家大型飞机生产制造企业—空中客车公司和美国通用（GE）电气公司落户英国航空工业重地威尔士，还有航空相关产业的150多家公司在威尔士雇佣了2万多名员工 ，形成了强大的航空工业产业集群。

-生命科学

英国生命科学企业近4,400家，年产值约560亿英镑，吸纳就业18.3万人。发达的制药技术、较强的技术基地和不断增加的政府研发投入使英国生命科学投资不断增加。

（1）医疗技术和生物科技。英国是世界上最发达和增长最快的生命科学市场之一，是仅次于美国的最具活力的生物技术工业基地。根据英国生命科学办公室数据，2014年，英国有医疗技术企业3,268家，其中97%为中小企业，年收入181亿英镑，提供就业岗位8.8万个；有医疗生物科技企业1,013家，年收入48亿英镑，提供就业2.3万个；有工业生物科技企业112家，年收入8.6亿英镑，提供就业2,600个。

（2）制药业。英国是世界主要的制药业中心之一，2014年有制药企业545家，直接从业人员7万人，年收入324亿英镑。全球前20家制药企业都在英国开展业务。葛兰素史克（GlaxoSmithKline）和阿斯利康制药（AstraZeneca）为全球第五和第六大制药公司。此外，辉瑞、罗氏等外国企业也在英国投资设厂。



6. 环境因素分析

Environmental Analysis

英国是位于西欧的一个岛国，是由大不列颠岛上英格兰、苏格兰、威尔士以及爱尔兰岛东北部的北爱尔兰共同组成的一个联邦制岛国。

英国被北海、英吉利海峡、凯尔特海、爱尔兰海和大西洋包围。东临北海，面对比利时、荷兰、德国、丹麦和挪威等国；西邻爱尔兰，横隔大西洋与美国、加拿大遥遥相对；北过大西洋可达冰岛；南穿英吉利海峡行33公里即为法国。国土面积24.41万平方公里（包括内陆水域）。其中英格兰地区13.04万平方公里，苏格兰7.88万平方公里，威尔士2.08万平方公里，北爱尔兰1.41万平方公里。英国属温带海洋性气候，全年温和湿润，四季寒暑变化不大，但天气多变。一日之内，时晴时雨。

英国基础设施较齐全。陆路、铁路、水路、航空运输均较发达。伦敦有十分发达的地铁网。1994年英法海底隧道贯通，将英国与欧洲大陆的铁路系统连接起来。卡梅伦政府执政后，推出建设高铁计划，英政府拟投资320亿英镑修建连接伦敦和伯明翰至北英格兰高铁网络，预计2017年动工，2026年完工。全国铁路和伦敦地铁分别承担了铁路系统运输量的49%和44%，其余由轻轨承担。英国政府于2012年批准了英国高速铁路2号，即HS2工程，新建伦敦-伯明翰高速铁路、伯明翰-利兹高速铁路、伯明翰-曼彻斯特高速铁路。

根据2012年的数据显示，英国公路总长达39.5万公里，公路交通四通八达。高速公路和A级公路承担了公路运输量的65%，但高速公路仅占总里程的1%。

英国拥有欧洲最大的航空交通系统，所有的航空公司和大多数机场均为私营企业。英国拥有世界上最繁忙的10大国际航线中的6条。2015年英国全部机场抵离旅客2.52亿人次，其中国际旅客为2.10亿人次，货物吞吐量230万吨。英国共有60多家民用机场，其中35个机场年客流量在10万人次以上。主要机场包括：伦敦希斯罗机场、盖特威克机场、曼彻斯特机场、伯明翰国际机场、格拉斯哥机场、爱丁堡机场、纽卡斯尔机场等。其中，希斯罗机场是英国最繁忙的机场，每年处理22%的英国航空运输量。同时，它也是世界上运送旅客量最大的机场，2015年运送旅客超过7,498万人次，其中国际旅客6,981万人次。

（数据来源：中华人民共和国驻大使馆大不列颠及北爱尔兰联合王国大使馆经济商务参赞处）

7. 法律因素分析
Legal Analysis

司法机关

英国没有司法部，大法官拥有对司法人员的任免权。英国法官一律采用任命制。大法官、法官上院议员、上诉法院法官由首相推荐，英王任命。

有三种不同的法律体系：英格兰和威尔士实行普通法系，苏格兰实行民法法系，北爱尔兰实行与英格兰相似的法律制度。司法机构分民事法庭和刑事法庭两个系统。在英格兰和威尔士，民事审理机构按级分为郡法院、高等法院、上诉法院民事庭、上院。刑事审理机构按级分为地方法院、刑事法院、上诉法院刑事庭、最高法院。最高法院为英最高司法机关，是民、刑案件的最终上诉机关。

法律条款

联合王国不实行完全统一的法律制度。从法制上说，苏格兰、英格兰和威尔士以及北爱尔兰大体上是独立的司法管辖区域。苏格兰的法律制度混合普通法和民法，而英格兰和威尔士及北爱尔兰则只有普通法制度。

相关商法：

- 2006年《公司法》:是规管英国公司的主要法律，自2009年10月1日起全面执行，取代了1985年《公司法》。 需要注意的是，2006年《公司法》中，有一些针对在2009年10月1日之前注册成立的公司的过渡性条文，这表示2006年《公司法》适用于这类公司的方式有所不同。
- 1986年《破产法》:本法就公司破产和清算确立规定。
- 普通法: 有关英国公司的法律中，部分并无成文法依据，而是由法官通过判例确立的，这类通过判例确立的法律为案例法，通称为普通法。
- 金融服务法律: 2000年《金融服务及市场法》具体确立了英国金融服务和证券法律，就发行或推广证券加以限制，规定公司在向公众发行证券时须出具招股章程 (某些例外情况除外)。此外，如果公司的股份在伦敦交易所主板市场交易，公司便需要遵守金融服务管理局（“金融服务管理局”）颁布的《上市、招股章程、披露和透明度规则》，该等规则规定了上市的申请资格、上市公司的持续性义务以及准予进行证券交易的招股章程内容方面的要求。在英国另类投资市场 上市的公司，应遵守由伦敦证券交易所发出的《另类投资市场规则》中的相同规则。如果公司在任何证交所交易，公司便需要遵守相关交易的规则。

8. PESTEL总结

Conclusion of PESTEL Analysis

英国法律体系起源与世界最悠久的法系之一，这一法系长期以来强调突出财产的法权意识。英国此案在处于长期稳定状态，且英国是古典政治经济学的发祥地，深谙国民财富增长所依赖的有效制度路径，长期以来，十分注意通过国家制度的创新来吸引国际资本，并逐步构造出了完备理想的国际投资制度环境。 在2008年全球金融危机发生后，保守党领导的联合政府从2010年起采取一系列财政紧缩和经济刺激政策，使得英国得以逐渐走出经济危机阴霾，经济稳步发展，就业状况明显改善，保守党执政能力赢得大批选民信任。2015年卡梅伦连任英国首相，且保守党一向来与企业关系亲密，获得选民委托继续执政后，政治和经济政策的稳定性将有利于英国的经济增长。尽管2016年英国公投决定退出欧盟，但这一决定是否会为英国的政策、经济带来巨大的不良冲击，现在尚未可知。由新任首相特蕾莎带领的英国政府，也在积极采取措施预防“脱欧”可能会带来的不良影响，短期之内英国的政策环境仍然是稳定而利于投资发展的。

近年来，在全球经济出现下滑，欧元区经济难见持续复苏的背景下，英国经济“一枝独秀”，呈现出持续向好的趋势。经济增长强劲、通胀率低。此外，在强劲经济增长的拉动下，英国的就业形势持续改善，失业率不断下降。。2015年，英国的失业率水平继续下降至5.4%。英国财政责任办公室预测，未来几年英国的就业状况还将持续改善。尽管英国“脱欧”可能会对未来英国的经济、贸易产生冲击，但是英国政府已拟定五项经济刺激措施，包括降低企业税等，力图保证英国对外资的吸引力。事实上，最近几年，英国依托成熟的市场环境和便利的投资环境，尤其是可以作为进入欧盟桥头堡的优势地位，成为近年来越来越多中资企业希望参与的市场，投资额逐年上升。英国是中国在欧盟内第二大贸易伙伴、第二大投资目的国和第二大实际投资来源地，中国是英国在欧盟外第二大贸易伙伴。英国一旦失去了欧盟的依托，反而会密切与包括中国在内的其他新兴市场的合作。此外，伦敦作为全球著名金融中心的地位是数百年形成的，短期内不可动摇，伦敦离岸人民币中心建设虽然可能受到些许影响，但仍会继续稳步推进。因而在经济层面上，赴英投资仍是值得期待的选择。

此外，英国非常重视科研和研发，在世界属于领先国家之一，金融、物流、IT、生物工程、制药、汽车、航空、旅游都是英国的支柱和主要产业，中国现在也在逐步转型，从纯粹的制造业或者以制造业为主，慢慢转到服务业跟研发并行。从这个角度上看，英国跟中国的经济结构有很大的互补。

两国文化交流活跃，华人移民英国已有200多年历史。目前我国在英华侨华人约65万，其中70%来自香港，大多集中在伦敦等大中城市，仅大伦敦地区就约占总数的三分之一。中国企业赴英投资也呈上升势头。这些民间、社会基础也为促进中英间投资贸易奠定了良好人文交流的环境。

二、英国会计行业分析
Accounting Industry Analysis of UK

1. 英国会计行业概况
(Introduction of Accounting Industry in UK)

2. 利安达英国所排名
(Ranking of Reanda UK)

1. 英国会计行业概况
Introduction of Accounting Industry in UK

英国会计行业背景及现状

英国是注册会计师职业的发源地。1845年，英国《公司法》规定，公司的帐目应当由会计师审计，这标志着注册会计师的产生。一百多年来，随着英国社会经济的发展，英国注册会计师行业也得到长足的发展。由于历史的原因，目前英国注册会计师行业共有六个行业协会组织，即英格兰一威尔士特许会计师协会(ICAEW)、苏格兰特许会计师协会(ICAS)、爱尔兰特许会计师协会(ICAI)、特许注册会计师协会(ACCA)、特许管理会计师协会(CIMA)、特许公共财务与会计协会(CIPFA)，其中前四个协会组织是法律认可的注册会计师行业管理组织。

会计行业作为专业服务业的一个重要组成部分，是英国几个发达的服务业部门之一。行业内拥有大量世界闻名的会计师事务所，“四大”中的普华永道（Price Waterhouse Coopers），安永（ Ernst & Young ）和毕马威（KPMG）均在伦敦成立，目前前2家的总部仍设在伦敦。2015年，普华永道（PWC），收入354亿美元，从业人员208,100人；安永（Ernst & Young），收入287亿美元，从业人员212,000人；毕马威（KPMG），收入244亿美元，从业人员173,965人。

目前，英国会计行业约有从业人数37,384人，年行业收入约为40亿英镑。预计到2016-17年，英国的会计行业将以1.5%的年复合增长率使行业收入达到45亿英镑，其中外部审计占行业收入的约58.2%。

（数据来源：IBISWorld）

近年来由于英国国会计师事务所合并现象的日益普遍，英国会计师事务所数量在去年有所下降。根据独立财务服务机构LDF的数据显示，在过去12个月内，英国会计师事务所的数量从6,962家下降到6,662家。该数字较2002年的11,211家下降了41%。LDF同时披露，个人执业会计师的数量亦在去年下降了6%，从3,625人减少至3,421人。该机构评论道，这是由于包括规模经济等在内的多项诱因所导致的。LDF执行董事皮特·艾德森（Peter Alderson）表示，“合并是许多事务所开始下一步增长的催化剂，合并为事务所提供了投资更健全营销与IT系统的必要资金。随着市场逐步恢复，会有更多事务所寻求利用合并产生的良机。”许多中小型事务所选择合并是为了尝试与大型事务所竞争，通过合并来降低管理成本，从而建立更高效的商业模式、提升利润率。LDF表示，通过合并整合，会计师事务所可以建立提升客户数量和规模的能力与技能。

英国会计准则

一直到20世纪60年代为止，英国都还没有正式制定会计准则。在此之前，只是由英格兰和威尔士特许会计师协会（ICAEW）从1942年起陆续发表了一些不具备约束力的“会计原则建议书”，作为企业会计实务的指导性规范。

1. 英国会计行业概况
Introduction of Accounting Industry in UK

1976年，英国六大会计职业团体联合成立了“会计团体咨询委员会”（CCAB），并将改组后的ASSC改名为 “会计准则委员会”（ASC）。从此以后，由ASC正式开始制定英国的会计准则。ASC在制定会计准则方面作了相当大的努力，它所发布的会计准则称为“标准会计实务公告”（SSAP）。ASC从1976年成立起到1990年被新的会计准则制定机构ASB取代为止，15年间共发布了25项SSAP。至今，一部分SSAP仍在被采用。

ASC虽然为英国会计准则的制定奠定了基础，但由于ASC本身无权批准和实施会计准则，加上ASC为不同的准则项目设置了不同的工作小组，各工作小组之间的看法并不完全相同，同时又缺乏会计概念框架的指导，因此由ASC制定的会计准则不仅权威性不强，而且相互之间还存在着不一致与不协调的情况。针对上述对 ASC的批评，英国“会计团体咨询委员会”于1987年成立了一个称为“德林委员会”（The Dearing Committee）的专门机构，对英国会计准则的制定机构设置以及制定程序等进行了检讨与评价。“德林委员会”于1988年11月发表了一份题为“会计准则的制定”的报告，“德林委员会”建议成立一个“财务报告委员会”（FRC），负责制定会计准则政策上的指导；同时建议成立一个新的会计准则制定机构ASB，其主席由FRC的成员担任，并由ASB取代ASC具体负责会计准则的制定工作。ASB成立后，发布的会计准则改称为“财务报告准则”（FRS）。与ASC不同的是，ASB有权自行制定和批准会计准则，并且负责对以前由ASC发布的SSAP进行评审和修订。原先的SSAP，只要未被新发布的FRS所取代，则仍然有效。目前，ASB一方面继续对原由ASC发布的SSAP进行评审和修订。另一方面，则根据会计业务发展的需要不断发布新的FRS。

广义上说，会计准则包括会计准则的概念框架、具体会计准则，以及会计准则的解释性公告、实务指引等文件，而狭义的会计准则仅指具体会计准则。目前，英国具体会计准则实际上是由“标准会计实务公告”（SSAP）和“财务报告准则”（FRS）两部分所组成。ASC至1990年为止先后发布了25项SSAP，其中SSAP11被SSAP15所代替，SSAP1、SSAP2、SSAP3、SSAP6、SSAP8、 SSAP10、SSAP12、SSAP14、SSAP15、SSAP18、SSAP22、SSAP23和SSAP24等13项公告先后被以后发布的FRS所代替，SSAP7和SSAP16被废除，目前仍然有效的SSAP仅剩下9项，并且大部分还经过了修订。在ASB取代ASC以后，至2001年底为止则陆续发布了19项FRS。因此，英国目前的具体会计准则共有28项，由9项SSAP和19项FRS所组成。

2. 利安达英国所排名
Ranking of Reanda UK

■ UK 2016

NETWORKS & ASSCOCIATIONS: FEE DATA

Rank	Name	Fee income (£m)	Growth (%)	Fee split (%m)					Year-end
				Audit & Assurance	Accounting Services	Tax services	Advisory	Other	
Networks									
1	PwC* (1) (2) (3)	2,948.0	7%	22	-	-	-	78	Jun-16
2	Deloitte* (1) (2)	2,705.6	11%	27	-	22	41	-	May-16
3	EY* (2) (4)	2,150.0	7%	29	-	27	28	16	Jun-16
4	KPMG* (2)	2,068.0	1%	27	-	23	50	-	Sep-16
5	Grant Thornton* (2)	536.7	3%	24	-	18	56	1	Sep-16
6	BDO* (2)	447.0	12%	34	-	28	38	-	Jun-16
7	Nexia International* (5)	333.2	8%	14	22	18	4	42	Jun-16
8	RSM*	292.0	0%	19	24	25	32	-	Mar-16
9	Moore Stephens International*	173.7	6%	42	15	19	10	15	Dec-16
10	Crowe Horwath International*	152.7	5%	51	1	24	13	11	Mar-16
11	Mazars*	146.6	-2%	33	9	21	37	-	Aug-16
12	Kreston International*	143.3	19%	26	27	22	10	15	Oct-16
13	Baker Tilly International*	137.6	8%	25	40	15	12	8	Mar-16
14	PKF International* (2) (6)	125.7	54%	45	-	25	10	20	May-16
15	HLB International*	110.9	9%	44	16	22	10	8	Sep-16
16	UHY International*	56.7	8%	19	33	21	5	22	Apr-16
17	MGI Worldwide*	32.6	-24%	16	40	15	14	15	Dec-15
18	ECOVIS International* (7)	5.6	17%	34	40	18	8	-	Dec-15
19	Reanda Interntaional*	4.6	n.ap	62	2	23	10	3	Mar-16
Total fee income/growth		12,570.5	7%						

根据IAB今年公布的针对英国国内会计师事务所网络的排名显示，利安达国际英国所名列第19名。

（数据来源：《国际会计公报》
（International Accounting Bulletin，简称IAB）

三、英国成员所成果分析
Company Analysis of Reanda UK

1. 成员所简介 (General Introduction of Reanda UK)
2. 成员所优势介绍 (Advantages of Reanda UK)
3. 业务现状分析 (Business Status Analysis of Reanda UK)

REANDA

1. 成员所简介
General Introduction

- 成员所名称：Grunberg&Co. Limited
- 加入时间：2016/6/22
- 人员规模： 54人
- 经营范围：会计账目、审计、税务咨询、代理记账、企业融资等

2. 成员所优势介绍
Advantage of Reanda UK

- 过硬的专业背景

  通过26年的持续经营，英国所已经成功立足于英国前一百名会计师事务所的行列中。同时，英国所也是特许会计师英格兰及威尔士协会（ICAEW）的成员，特许税务顾问，获得ISO9001认证，并且是英国特许公认会计师公会(ACCA) 认可的雇主。

- 客户资源广泛，良好的执业口碑

  英国所竭诚为各种类型的客户服务，上至年销售额超过10亿英镑的国际集团公司，伦敦证券交易所AIM市场的上市公司，下至个体经营者，并且从英国向海外不断拓展新业务。在事务所发展的26年间，英国所并没有投入大量资金进行广告宣传，也没有经历过合并重组，完全依靠自身资源扩大规模，通过现有客户的口碑宣传和协作单位，例如银行、律师所等组织的推荐从而提升企业知名度，深受各行业长期合作客户的好评。

- 除传统鉴证类业务外，还可为客户提供多种非鉴证类业务

  事务所在拥有许多注册会计师的同时，还拥有数名审计师和税务咨询师，因而英国所也在客户处扮演着商业咨询师和商务导师的角色。英国所能够帮助客户提供的服务不止于制定财税报表，还可为客户提供和制定独特的商业计划、员工福利、合理避税的股份奖励制等服务，将更好的帮助企业发展。

- 所内从业人员具有多语言多文化背景，在国际化业务上优势显著

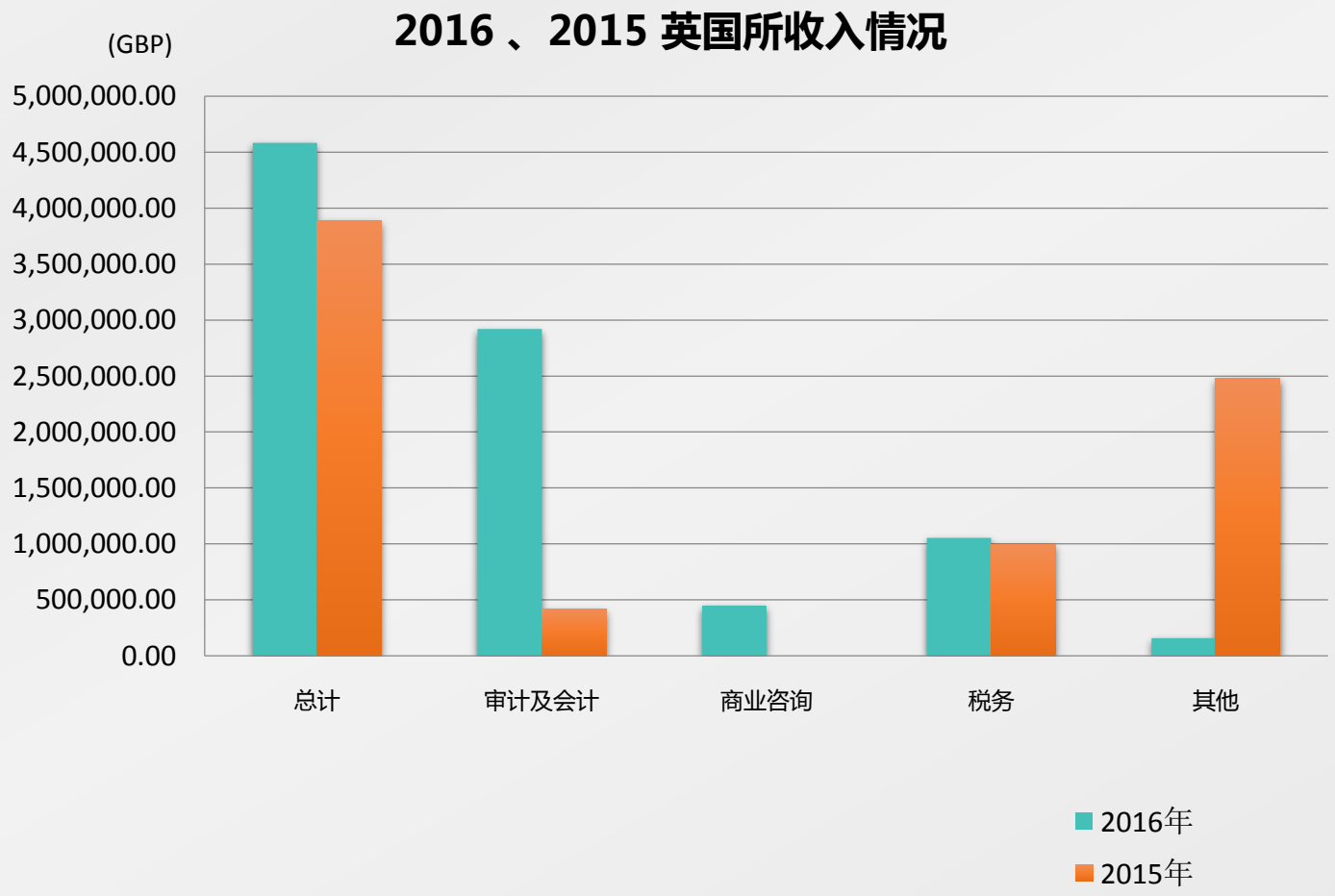
  英国所所内从业人员在具备坚实的专业背景的情况下，可使用如法语、西班牙语、俄语、希伯来语等多种语言，充分发挥跨文化的优势，为多家跨国业务服务，获得国内外客户的众多好评。

- 拥有中国业务部

  英国所紧跟当下世界经济贸易发展的新趋势，着眼于拓展中英业务市场进而在加入利安达国际时就成立了中国业务部，其中从业人员不仅为华人，同时具有专业的会计资格，能充分发挥自身优势为中资企业提供相应的服务。

3. 业务现状分析

Business Status Analysis of Reanda UK

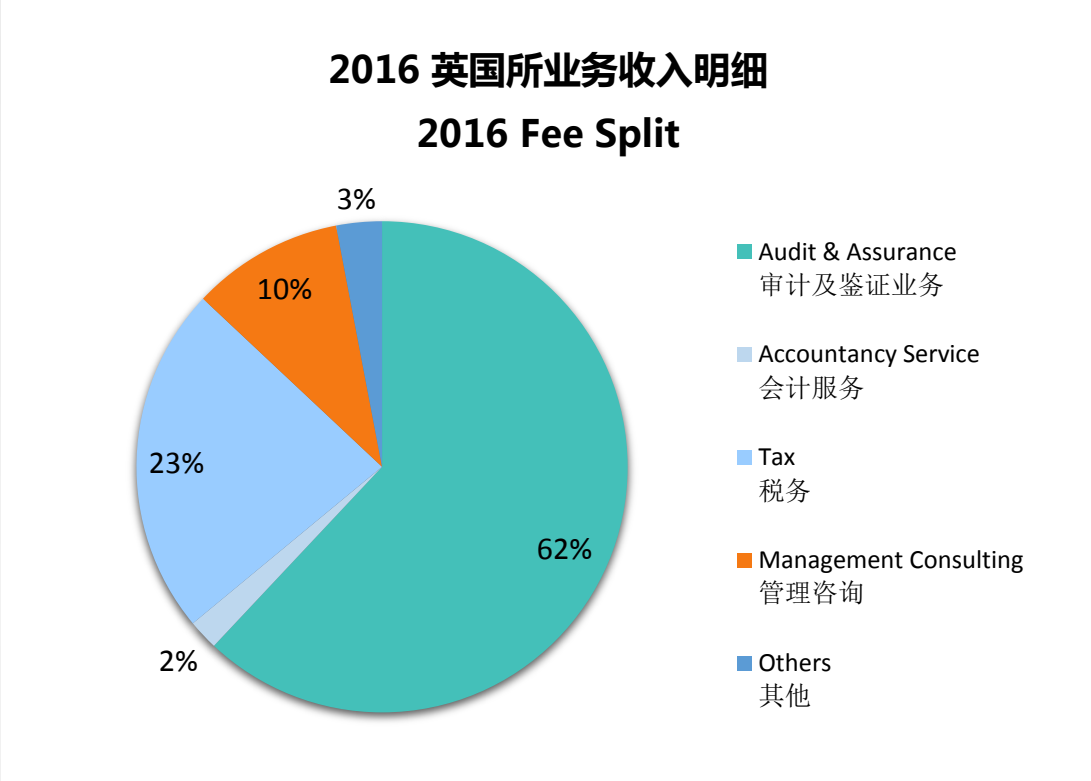


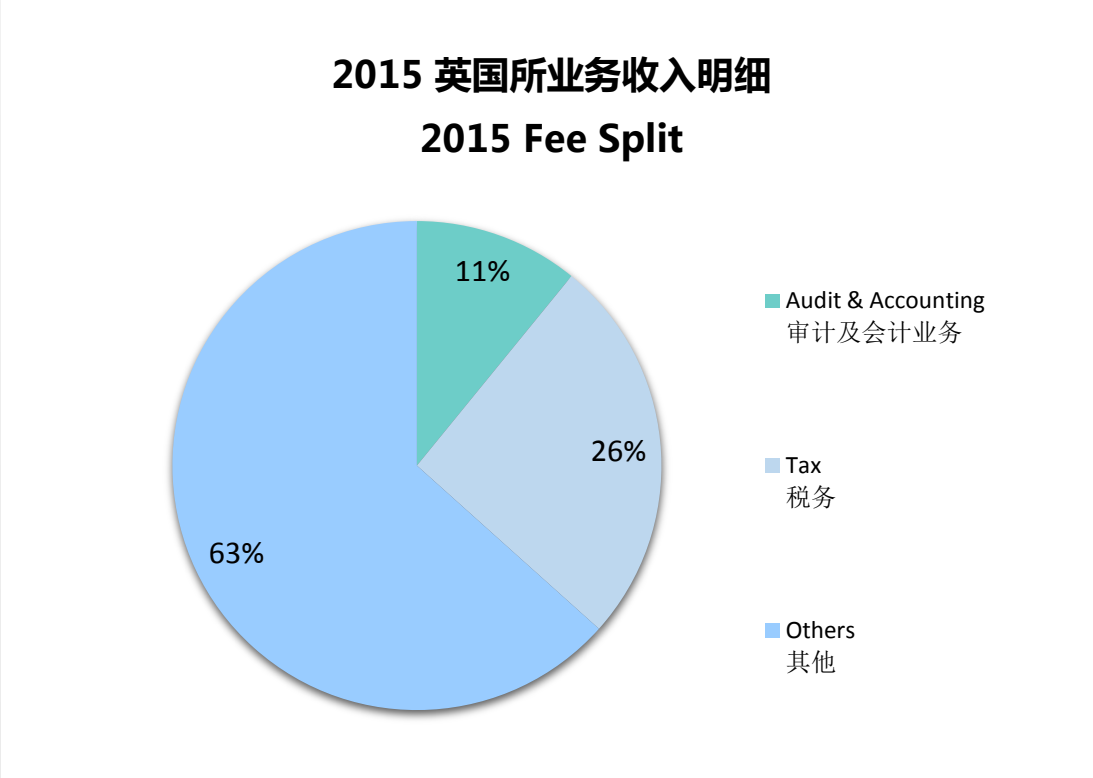
如图中数据所示，2015年英国所的年收入仅由审计及会计业务、税务服务及其他服务三个部分组成，但2016年则新增了商业咨询这个新的业务板块。该新增业务，为英国所在2016年获得了450,129英镑的收入增长。此外审计及会计业务在2016年获得较大增长，比2015年增加了2,506,018英镑，同比增长605%；此外，税务在2016年表现良好，比去年同期增长了5.8%。整体上，2016年整体营业额较2015年呈现明显的上涨趋势，增长率为17.91%。

3. 业务现状分析

Business Status Analysis of Reanda UK

如图中数据所示，英国所鉴证类业务的比重在所有业务板块中处于主要地位，在2016年得到了极大提升，占据总业务收入的62%。而非鉴证业务类，在2016年虽然整体比重上有所回落，但在原有非鉴证业务的基础上，拓宽了业务种类，新加入了会计服务和管理咨询相关业务，二者占全年总收入12%。总体上，应在保持鉴证类业务优势的前提下，充分发挥如公司在其商务服务业务方面上的优势，丰富业务种类、促进非鉴证类业务领域的发展最终实现整体收入的进一步增长。





免责声明

• 本报告经过精心编制及整合，出于为公众传播、普及综合性资讯的目的，并非旨就投资、会计、税务或其他专业服务范畴提供特定或一般性建议。

• 本报告所提供的有关英国国家及其社会相关介绍、政治现状、政策资料、行业数据等信息均摘录于英国统计局、世界银行、中国外交部、中国驻英国大使馆经商处、中国银行国际金融研究所、全球中小企业联盟、安永会计师事务所、第一财经周刊、Trading Economy等机构公司公布的相关材料、数据，力求但不保证资料的准确性，如有错漏，请以相关政府机构、行业监管部门公布的官方信息为准。

• 利安达国际不对因此报告内资料全部或部分内容产生的、或因依赖该资料而引致的任何损失承担任何责任，也不对任何因本报告提供的资料不充分、不完整或未能提供特定资料产生的任何损失承担任何责任。

• 任何人不得以此报告中的信息用作商业活动或财务决策的判断依据，请先向您的相关专业顾问获取具体意见，并欢迎您同利安达国际的专业人员联络咨询，以助您解决个别疑难。

• 任何利安达国际、其他成员所或其相关联机构均不对任何因使用此报告而导致的直接或间接的损失承担任何法律责任。

www.reanda.com
www.reanda-international.com

© 2017 利安达国际 北京管理总部 版权所有

REANDA

谢谢观看，敬请指导!