

**CARTOGRAPHIE GROUPE**

Groupe de famille : Etudes

Famille : Etudes de prix

**EXIGENCES DE L'EMPLOI****NIVEAU DE FORMATION SOUHAITE**

Bac+2 à Bac+5

**THEMES DE FORMATION**

-

**EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE SOUHAITEE**

-

**ENVIRONNEMENT DU POSTE INTERNES**

Ensemble des collaborateurs de son périmètre – Responsable d'Affaires - Direction – Juridique – Achats - Commerce

**EXTERNES**

BE externes - Architectes (pour la conception) - Fournisseurs

**FINALITÉ**

Participer à l'établissement et l'accompagnement d'une offre à partir d'un cahier des charges et des besoins du client dans le respect des normes, des délais, de la sécurité et de l'environnement.

**MISSIONS**

**SOUS LA RESPONSABILITÉ DU RESPONSABLE BUREAU D'ETUDES/ RESPONSABLE ETUDES DE PRIX/ DIRECTEUR D'AGENCE :**

- Analyser le projet dans sa globalité (pièces techniques, administratives et juridiques).
- Etablir des préconisations de consultations.
- Valider les offres des fournisseurs (matériel, sous-traitant).
- Rechercher les économies et les variantes techniques.
- Vérifier et/ou réaliser le chiffrage du cout de production.
- Etablir le prix de vente (feuille de vente).
- Participer à la rédaction et le suivi de la revue d'offre.
- Définir les limites de prestation.
- Participer à la rédaction du mémoire technique.
- Effectuer les mises à jour et traitement des remarques du client suite à réception de l'offre.
- Assurer la veille technologique en matière de méthodes et matériel.

# // CHARGE ETUDES DE PRIX (H/F)

## COMPETENCES PRINCIPALES ATTENDUES DANS L'EMPLOI

COMPETENCES TECHNIQUES	NIVEAU MOYEN ATTENDU*
Analyser le besoin du client	2
Apporter une assistance technique à son équipe	3
Connaître les réglementations des différents types de marchés	3
Connaître les bases des autres corps d'état en lien avec son domaine d'activité	3
Connaître les caractéristiques techniques, les coûts et les temps de mise en œuvre (matériels, prestations)	3
Connaître les logiciels métiers	3
Connaître les méthodologies et outils de gestion de projet	3
Connaître les normes et réglementations dédiées à son activité	3
Connaître les principes du BIM	1
Connaître les spécificités techniques de sa spécialité (électricité, mécanique, CVC,...)	3
Connaître les techniques de chiffrage et valorisation de travaux	3
Chiffrer toutes les composantes de l'étude de prix (coûts directs et indirects)	3
Estimer les moyens nécessaires à la réalisation des travaux (matériel, matériaux, main d'œuvre)	3
Etablir des comparatifs d'offres	3
Exposer efficacement à l'écrit comme à l'oral un raisonnement de façon logique et argumentée	2
Faire preuve de qualités rédactionnelles	3
Faire remonter à sa hiérarchie tout dysfonctionnement	3
Formaliser une offre et un suivi contractuel	2
Proposer des solutions techniques innovantes et/ ou optimisées	2
Rédiger une offre technique et financière	3
S'adapter aux contraintes de délais	3
Savoir négocier	2
Utiliser les logiciels de bureautique (Internet, Word, Excel, PowerPoint)	3

  

COMPETENCES COMPORTEMENTALES	NIVEAU MOYEN ATTENDU*
Avoir le sens de la confidentialité	3
Avoir le sens de l'écoute et du relationnel	3
Communiquer à l'écrit	3
Communiquer à l'oral	3
Etre force de proposition	2
Faire preuve d'adaptation	2
Faire preuve d'analyse et de synthèse	3
Gérer son temps et ses priorités, ainsi que celles de son équipe	3
Travailler en équipe	2

\* **Echelle de mesure** : 1 = Notion / 2 = Applications simples / 3 = Maîtrise / 4 = Expertise