

14.12.2021

## **Head of Sales (m,w,d) - Köln oder Berlin / zum nächstmöglichen Zeitpunkt**

Wahrscheinlich ist dir auch schon aufgefallen, dass du mit To-Go Food – egal ob als Take-out oder vom Lieferdienst – Unmengen an Einwegverpackungsmüll produzierst.

Mit Vytal ändern wir das! Dazu bieten wir Kantinen, Gastronom:innen, Supermärkten und Firmen smarte und hochwertige Mehrwegverpackungen als Service. Unsere Vision: **Mehrweg wird so einfach und bequem wie Einweg. Nur besser.**

### Was wir dir bieten:

- Nutze die Chance, gemeinsam mit uns ein weltweit erfolgreiches Startup aufzubauen
- Sei verantwortlich für den Ausbau unseres Netzwerks und den Erfolg unserer Partner:innen
- Spüre die Freude, Deine Fähigkeiten einzusetzen, um die Welt ein bisschen besser zu machen

### Deine Aufgaben:

- Eigenständige Akquise von hochwertigen Image- und Key Accounts
- Management, Coaching und Steuerung des internationalen Sales Teams
- Weiterentwicklung und Implementierung von Prozessen zur Optimierung der Sales Funktion
- Konzeptionelle Planung der Vertriebstätigkeiten sowie Identifikation von Potentialen und Trends zur strategischen Ausrichtung der Vertriebsaktivitäten
- Definition der individuellen Sales Targets und Durchführung des Sales Controllings
- Planung und Verantwortung des Sales Budgets

### Was du mitbringen solltest:

- Mind. 4-6 Jahre relevante Berufserfahrung in einer leitenden Vertriebsfunktion
- Verkaufsorientiertes Denken mit starker Kund:innenorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Starke Eigeninitiative und Zielstrebigkeit sowie Offenheit, Selbstorganisation und Leidenschaft für den B2B-Vertrieb
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise sowie Spaß an Herausforderungen
- Leidenschaft für die Umsetzung von Veränderungsprozessen
- Freude an Teamarbeit, Optimismus und die Bereitschaft, ein "Nein" als Motivation zu nehmen
- Erfahrung mit dem Umgang von Salesforce

## Bewerbungsprozess

Unser Interviewprozess dauert in der Regel ca. 3 Wochen ab dem Zeitpunkt Deiner Bewerbung. Nach einer ersten erfolgreichen Prüfung der Anforderungen und Rahmenbedingungen wirst Du zu einem Persönlichkeitstest und Gespräch mit einem/r Mitarbeiter:in der Personalabteilung eingeladen. Im nächsten Schritt wirst du ein Mitglied des Sales Teams kennenlernen und zu guter Letzt laden wir dich zum abschließenden Interview mit einem Mitgründer und Geschäftsführer ein.

Bei Interesse freuen wir uns, wenn du uns deinen CV, dein gewünschtes Startdatum sowie ein kurzes Motivationsschreiben sendest. Bei Fragen zur Stelle kannst du dich gerne an Malou unter [hr\[at\]vytal.org](mailto:hr@vytal.org) wenden.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!