



## Angolo legale Svizzera

di Riccardo Geiser

### La ditta individuale

Secondo le cifre pubblicate dall'Ufficio federale svizzero di statistica (UST), in Svizzera la ditta individuale è di gran lunga la forma preferita per lo svolgimento di attività commerciali.

Difatti, stando alla statistica pubblicata quest'estate, nell'anno 2015 oltre a 330 mila imprenditori hanno scelto di esercitare la propria attività in forma di ditta individuale. Al secondo posto, invece, si classifica la società anonima (SA) con circa 116 mila imprese, seguita dalla società a garanzia limitata (Sagl) con circa 97 mila. La statistica è consultabile sul sito dell'UST ([www.bfs.admin.ch](http://www.bfs.admin.ch)).

Il fattore determinante per il successo della ditta individuale svizzera è certamente l'assenza di formalità per l'avvio di un'attività commerciale. In effetti, l'imprenditore può da un momento all'altro decidere di lanciare il proprio *business*, semplicemente effettuando le prime operazioni. Perlopiù, non deve occuparsi di formalità di costituzione e, di conseguenza, non deve sopportarne i costi.

In tale contesto, appare di particolare interesse il fatto che la ditta individuale non richieda un capitale minimo come altre forme aziendali (ovvero le società di capitali come la SA o la Sagl). Anzi, non essendo un ente con personalità giuridica, da un aspetto tecnico-giuridico la ditta individuale non ha la facoltà di disporre di capitale proprio – il soggetto di tutti i diritti e obblighi è l'imprenditore stesso. Tuttavia, per quanto l'assenza del capitale aziendale possa sembrare un vantaggio, di pari passo va detto che il grande svantaggio della ditta individuale è la responsabilità illimitata dell'imprenditore, che risponde personalmente con il suo intero patrimonio privato. Al contrario, le società di capitali limitano la loro responsabilità al patrimonio aziendale, mentre il patrimonio privato degli imprenditori rimane intatto.

Sempre paragonandola con altre forme aziendali, la ditta individuale beneficia di varie agevolazioni. A titolo esemplificativo, una registrazione nel registro di commercio è soltanto obbligatoria qualora la ditta individuale realizzi una cifra d'affari di almeno CHF 100.000 annui. Inoltre, la contabilità della ditta individuale, la cui cifra d'affari non supera i CHF 500.000 annui, è semplificata, in quanto deve comportare unicamente le entrate, le uscite e il patrimonio. Non appena la cifra d'affari supera i CHF 500.000, la contabilità deve adempiere i requisiti del Codice delle obbligazioni svizzero (CO).

Qualora il titolare di una ditta individuale svizzera voglia vendere il proprio *business*, si renderà subito conto di una certa complicazione implicita in questa forma aziendale. La ditta individuale, infatti, non dispone di partecipazioni (ad es. azioni o quote). Mentre per la vendita di una SA o una Sagl è sufficiente la cessione di tutte le azioni o quote (*share deal*), l'alienazione di una ditta individuale si svolge tramite assegnazione e assunzione del patrimonio o dell'azienda con l'attivo e il passivo (*asset deal*).

Per quanto riguarda le ditte individuali iscritte nel registro di commercio, tale operazione è effettuata a mezzo di trasferimento di patrimonio in ossequio alla Legge sulla fusione svizzera (LFus). A tal fine, tra le altre cose, è necessario stipolare un contratto di trasferimento che individualizza tutte le componenti attive e passive, il loro valore complessivo e il corrispettivo. Questa operazione permette il trasferimento dell'attivo e passivo in un atto unico, che si perfeziona con la registrazione nel registro di commercio.

La vendita di ditte individuali non registrate nel registro di commercio, invece, è retta dal CO, le cui disposizioni prevedono la possibilità di trasferire tutto il passivo di un patrimonio o di un'azienda in un atto unico, non appena i creditori ottengono notifica di tale trasferimento. Le componenti attive, però, vanno trasferite singolarmente, rispettando i relativi requisiti formali. Inoltre, nei confronti dei creditori della ditta individuale, l'imprenditore alienante rimane obbligato solidalmente con l'acquirente durante tre anni.

[geiser@altenburger.ch](mailto:geiser@altenburger.ch)