



—
PROBENT
—

Chargé d'affaires (H/F)

Le groupe PROBENT, s'est structuré et renforcé afin de se positionner en tant qu'ensemblier industriel : de la maîtrise des études de faisabilité jusqu'à la réception finale par notre client en ayant pour seul objectif sa satisfaction.

Le groupe PROBENT est constitué de 4 filiales :

- PROBENT PROJET : Ingénierie, gestion de projet et assistance à maîtrise d'ouvrage
- NSB PROBENT : fabrication et montage des équipements chaudronnés, tuyauterie, charpente métallique, structures mécano-soudées et serrurerie
- PROBENT ACCESS : support aux opérations, moyens d'accès, isolation, carottage et logistique de chantier
- PROBENT TECHNOLOGY : R&D, mécanique de précision, électrotechnique et mécatronique

Vous êtes un jeune chargé d'affaire (ou pas) et avez envie d'un nouveau challenge ?

N'hésitez plus et rejoignez-nous !

Nous vous proposons de vous développer au sein de notre groupe rattaché à l'entité NSB PROBENT avec l'opportunité de partager l'expérience d'un chargé d'affaire aguerri et qui souhaite vous passer la main en vous transférant ses connaissances.

Directement rattaché(e) au Directeur d'Etablissement, vous serez en charge de trouver des affaires à réaliser et de piloter leur réalisation dans le respect des standards, sécurité, qualité, coûts et délais de l'entreprise et du client.

Vos missions

Commerciales

- Prospecter le(s) marché(s)/client(s) existants et potentiel(s)
- Analyser et diagnostiquer les besoins du client
- Répondre aux consultations en partenariat avec le chargé de devis
- Présenter la solution retenue et la défendre auprès du client
- Participer aux négociations commerciales
- Transmettre les cahiers des charges pour consulter nos sous-traitants
- Pérenniser la relation client

Pilotage d'affaires

- Définir les objectifs et les moyens en termes de délais, coûts et de qualité
- Planifier l'affaire

- S'assurer que les exigences clients soient respectées
- Instruire et utiliser l'ERP pour piloter les affaires
- Suivre l'avancement du projet et de son bon déroulement
- Assurer le reporting auprès du client et de la Direction
- Suivre la facturation de l'affaire
- Appliquer le Système Management Qualité et être force de proposition sur son amélioration
- Transmettre les éléments au service Qualité pour instruire le dossier de fin d'affaire

Management d'équipe

- Piloter les interventions des équipes sur le site client
- Sensibiliser les équipes aux exigences du système QSSE et de ses clients
- Suivre les compétences et l'évolution de ses équipes

Connaissances techniques

De formation Bac+2 à Bac+5 avec pour cœur de métier la chaudronnerie & tuyauterie, vous bénéficiez d'une expérience significative dans un poste similaire et maîtrisez :

- Lecture de plan et isométrie pour évaluer les plans tuyauteries
- Management d'équipe (10 personnes environ)
- Chiffrage sur installations de tuyauteries et chaudronneries industrielles
- Suivi d'affaires (suivi financier, relance fournisseurs etc.)
- Rédaction des modes opératoires d'intervention
- Maîtrise des outils informatiques : pack office / ERP

Vous êtes autonome, rigoureux(se), organisé(e), réactif(ve), motivé avec une envie d'apprendre et vous disposez d'un bon esprit critique et d'équipe.

Une bonne connaissance du site de ORANO La Hague serait un plus pour ce poste.

Contrat

Le poste proposé est à temps plein et à durée indéterminée, et se situe à Cherbourg-en-Cotentin (Equeurdreville-Hainneville), (50).

Rémunération

Variable en fonction de vos diplômes et expériences

- ✓ Véhicule de fonction
- ✓ 10 RTT / annuels
- ✓ Prime d'intéressement
- ✓ Chèques culture
- ✓ Tickets restaurants
- ✓ CE