

GEORG UTZ

Producent systemów opakowań z tworzyw sztucznych wielokrotnego użytku dla transportu, magazynowania i logistyki, a także do produkcji części technicznych do profesjonalnych zastosowań.

ZADANIA PROJEKTU

- Gromadzenie wymagań funkcjonalnych
- Analiza rozbieżności
- Dokumentacja specyfikacji oprogramowania
- Rozwój oprogramowania
- Testowanie kodu
- Szkolenie użytkowników i testy akceptacyjne



Klient

Georg UTZ Sp. z o.o.

Branża

Produkcja

Wielkość

przedsiębiorstwa

51-200 pracowników

Kraj

Polska

Produkt

Microsoft Dynamics 365
for Sales

OPIS PROJEKTU

Projekt dla Georg UTZ obejmuje wdrożenie modułów Dynamics 365 for Sales/CRM. Rozwiązanie początkowo obejmie kilkudziesięciu pracowników w obszarach: bazy danych klientów, przygotowywanie ofert, zamówienia sprzedaży, faktury, panel sprzedaży informujący o działaniach klienta, wprowadzanie potencjalnych klientów, automatyczne tworzenie nowych relacji biznesowych, raportowanie wizyt i spotkań.

Doświadczenia we współpracy z firmą ANEGIS pozwalają nam potwierdzić wysoki standard pracy oraz profesjonalne podejście do realizacji usług. Rekomendujemy ANEGIS jako kompetentnego i doświadczonego partnera biznesowego.

Tomasz Gumny, Dyrektor Finansowy, Georg UTZ.

